

MICROEIGNE

الجمهورية التونسية
 وزارة الفلاحة و البيئة و الموارد المائية
 المركز الفني للفلاحة البيولوجية

ندوة حول ترويج المنتجات البيولوجية

تونس - 7 ماي 2004

واقع وآفاق الفلاحة البيولوجية

في العالم

محمد بن خضر

١- التعريف بالمنتجات البيولوجية :

تعتبر الفلاحة البيولوجية منظومة تصرف في الإنتاج عامّة و شاملة ومستديمة

- تهدف إلى :

* حسن استغلال الموارد الطبيعية و تثمين صحة المنظومة الزراعية البيئية و استعمال مستلزمات محلية و ملائمة و متعددة،

* الحصول على إنتاج متّوّع و صحي و ذي جودة عالية و بالتالي إلى المحافظة على صحة الإنسان و النهوض بالتصدير،

- ترتكز على التطور العلمي و نتائج البحث في مجال المعاملات الزراعية و تربية الحيوانات و التحويل الغذائي.

- يحرر فيها استعمال كل المواد الكيميائية المصنعة من أسمدة و مبيدات و كل المدخلات التي تغيير النمو الطبيعي للنبات أو الحيوان.

- تحتوي على أهم التقنيات التالية :

- العناية بتغذية التربة و المحافظة على خصوبتها و انشطتها البيولوجية من خلال إعادة رسلكة المواد العضوية خاصة و خدمة الأرض و التداول الزراعي و إضافة المواد المعدنية الطبيعية عند الحاجة،

- اعتماد الوقاية ثم الحماية لمقاومة الآفات و الأمراض عند النبات و الحيوان و ذلك بابتعاد طرق زراعية و ميكانيكية و بيولوجية تهدف إلى تقوية وسائل الدفاع الطبيعي و المحافظة على التوازن البيئي و التنوع البيولوجي.

- تخضع الفلاحة البيولوجية إلى :

- كراسات شروط تحديد مقاييس و ترتيب الإنتاج و التحويل و قائمات المدخلات المسموح باستعمالها في تخصيب الأرض و حماية و تحضير الإنتاج،

- هيكل مراقبة و مصادقة للتثبت من احترام كراسات الشروط السالفة الذكر.

2 - جودة المنتجات البيولوجية :

تقوم الجودة بدور هام في ترويج المنتجات البيولوجية .

تتميز المنتجات البيولوجية بجودة عالية تتعلق بالمواصفات التالية :

- الدور الإيجابي في مقاومة الأمراض و الآفات نظراً للتوازن الغذائي وحيوية الإنتاج البيولوجي.
- النسبة العالية من المادة الجافة في معظم المنتجات البيولوجية وبالتالي التأثير الإيجابي على خزنتها.
- النسبة العالية من العناصر الغذائية و الفيتامينات .
- النسبة العالية من المواد الحامية للصحة مثل البوليفنول و كمية قليلة من النيترات و نسبة ضعيفة جداً (منعدمة في بعض الأحيان) من الرواسب الكيميائية.
- المذاق الحسن نظراً لاستعمال أصناف وطرق زراعة ملائمة
- عدم احتوائها على الكائنات المعدلة وراثياً (المحورة جينياً) و ذلك لعدم استعمالها في الفلاحة البيولوجية نظراً لاحتمال وجود أخطار وتأثير سلبي على طول المدى في المنظومات الزراعية و التنوع البيولوجي.

تساعد المنتجات البيولوجية على حماية الطبيعة بصفة مستدامة :

- التربة : قلة الانجراف و استقرار تركيبة الأرض و النسبة العالية للمادة العضوية.

- التنوع البيولوجي : عدم إستعمال المواد الكيماوية المصنعة و الأماكن البرية الحامية للمضادات الطبيعية و تنوع الزراعات.

- النيтрат : قلة الإتلاف بصفة عامة.

- الأنشطة الحيوية : حماية كل الكائنات الحية في التربة و تشويطها و وبالتالي تحسين خصوبة الأرض.

تأخذ الفلاحة البيولوجية بعين الاعتبار النواحي الفنية والإconomicsية الاجتماعية والبيئية.

تعتبر الفلاحة البيولوجية تعاوناً وتصالحاً بين الإنسان و الطبيعة وسلوكاً حضارياً ومحبة للإنسان والأرض والبيئة.

3. ترويج المنتجات البيولوجية :

1. المقدمة :

تميزت فترة الثمانينيات و التسعينيات بتغيرات هامة على المستوى العالمي اتسمت بتوسيع مفهوم العولمة الذي أصبح مقتناً بمزيد افتتاح الأسواق و احتداد المنافسة مما نتج عنه ارتفاع في المبادرات التجارية على المستوى العالمي بصفة عام ونسق سريع في شراء المنتجات البيولوجية و ذلك بسبب التغيرات في التقاليد الغذائية في البلدان المتقدمة . ونتج عن هذا التم押し تامي الحس البيئي و أهمية المحافظة على الصحة وتنوع المواد المستهلكة و الأزمات الغذائية مما أدى إلى مطالبة المستهلكين بهم بمعلومات ضافية على طرق الإنتاج و التحويل الغذائي.

تساعد المنتجات البيولوجية ذات الجودة العالمية على كسب رهان المنافسة و دعم القدرة التنافسية لمؤسسة الإنتاج الزراعي ناهيك أن طلبات المنتجات العضوية في البلدان المتقدمة تفوق الكميات المنجزة في تلك البلدان .

2. مساحة الفلاحة البيولوجية :

تقدير مساحة الفلاحة البيولوجية بحوالي أربع وعشرون مليون هكتار [م.هك] في آخر سنة 2002 ولقد شهدت مساحة الفلاحة البيولوجية تطوراً سريعاً كما بين الجدول رقم 1 وتقدر مساحة النباتات البرية المصادق عليها بحوالى 10.7 م هك.

الجدول رقم 1 : تطور مساحة الفلاحة البيولوجية على المستوى العالمي
(الوحدة : مليون هكتار)

السنة	المساحة	1998	1999	2000	2001	2002
7	15	18	23	24		

نلاحظ أن هذه المساحة تختلف حسب القارات فهي مرتفعة في أوقیانوسيا وأوروبا وأمريكا ولكن مازالت ضعيفة في آسيا و إفريقيا (الجدول رقم 2) .

و تجدر الإشارة أن نسبة مساحة الفلاحة البيولوجية تتراوح بين 0.04 و 2 % مقارنة بالمساحة الزراعية الجملية (الجدول رقم 2).

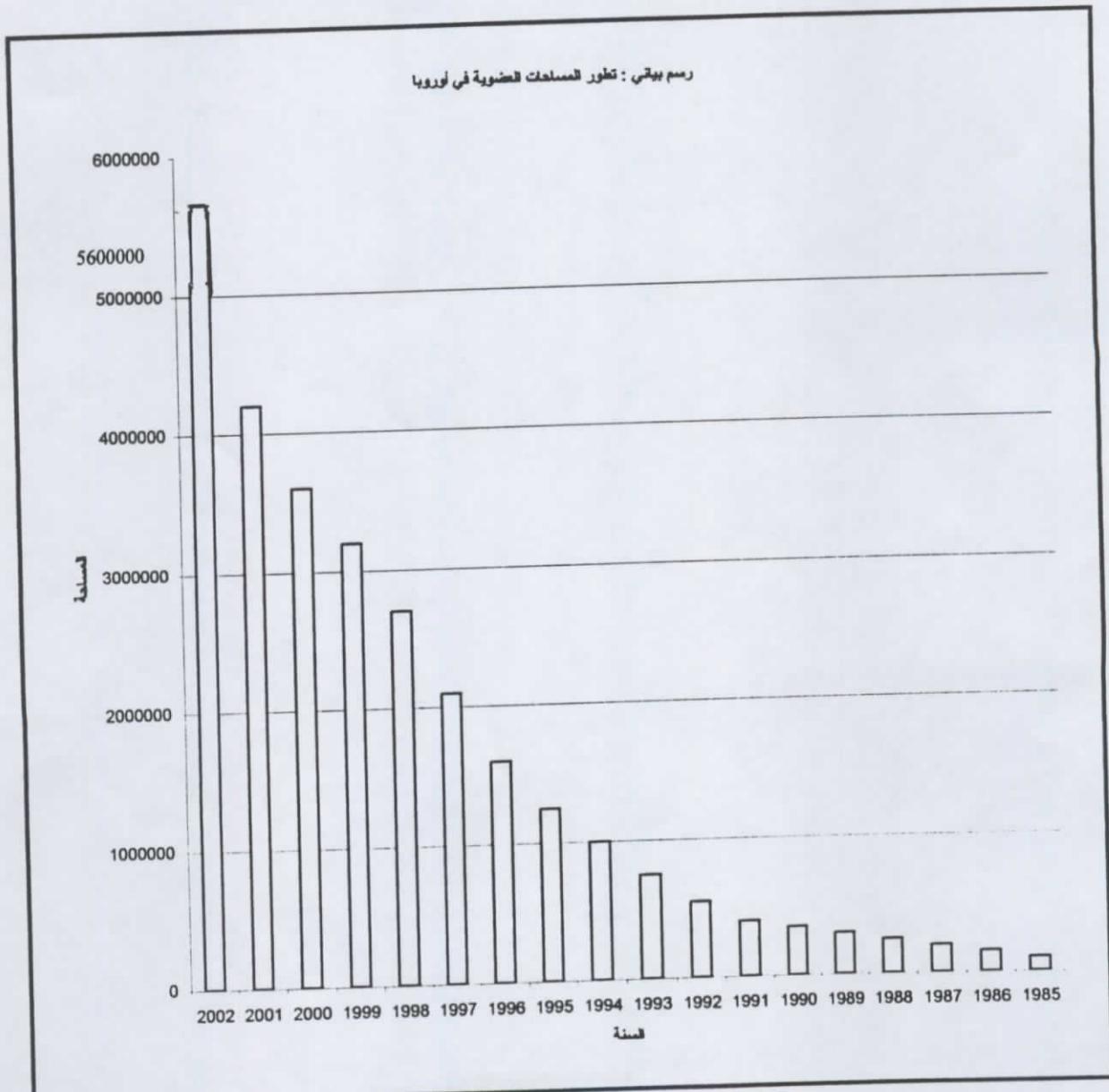
و تختلف مساحة الضيعات و المزارع البيولوجية حسب القارات فهي صغيرة الحجم في آسيا و إفريقيا و متوسطة في أمريكا و أوروبا و كبيرة الحجم في أوقيانوسيا. و على سبيل المثال توجد أكبر مزرعة عضوية في العالم بأستراليا على مساحة 994000 هك .

جدول رقم 2 : معطيات حول المساحة حسب القارات و المزارع البيولوجية

النسبة المئوية (عدد المزارع البيولوجية)	عدد المزارع البيولوجية	النسبة المئوية (المساحة الجملية)	النسبة المئوية (المساحة البيولوجية)	المساحة (م. هك)	القارات
0.5	2000	2.00	41.8	10.05	أوقيانوسيا
44.1	150000	0.25	24.2	5.80	أمريكا الجنوبية
19.0	170000	2.00	23.1	5.60	أوروبا
2.3	10500	0.30	5.9	1.40	أمريكا الشمالية
13.3	61000	0.07	3.7	0.90	آسيا
15.4	71000	0.04	1.3	0.30	إفريقيا

تمارس الفلاحة البيولوجية في حوالي مائة دولة من العالم بصفة رسمية دون اعتبار الدول التي لم تقدم إحصائيات لهذا النمط الزراعي . و تعتبر أستراليا و الأرجنتين و إيطاليا من أهم البلدان المتعاطية للزراعة العضوية ، ثم تأتي الولايات المتحدة الأمريكية و بعض البلدان الأوروبية [جدول 3] . و لكن تحتل البلدان الأوروبية المراتب الأولى على مستوى نسبة مساحة الزراعات العضوية بالمقارنة مع مساحة الزراعة الجملية [جدول 4] و تجده بعض البلدان الأوروبية للترفع في هذه النسبة و بلوغ 20 % في السويد في سنة 2005 و في ألمانيا في سنة 2010 .

كما نشير إلى أن المشروع الأوروبي للفلاحة البيولوجية الذي يعتمد على تشجيع السياسة البيئية مع الحوافز المالية قد ساعد و ما زال يساعد على النهوض بالمساحات البيولوجية . و يبين الرسم البياني 1 التطور السريع للمساحات في أوروبا .



جدول رقم 3 : مساحة الفلاحة البيولوجية [2002]

البلدان	المساحة	البلدان	المساحة
أستراليا	122.000	أوغندا	10.000.000
الأرجنتين	57.001	تركيا	2.960.000
إيطاليا	45.000	افريقيا الجنوبية	1.168.212
الولايات المتحدة الأمريكية	37.050	الهند	950.000
البرازيل	18.255	تونس	841.769
الأوروغواي	17.000	مصر	760.000
بريطانيا	12.500	المغرب	724.523
ألمانيا	5.276	روسيا	696.978
اسبانيا	5.083	اليابان	666.055
فرنسا	74	سوريا	509.000

جدول رقم 4 : النسبة المئوية لمساحة البيولوجية حسب بعض البلدان (2002)

البلدان	النسبة المئوية	البلدان	النسبة المئوية
النمسا	11.60	أوغندا	1.70
سويسرا	10.00	تركيا	0.36
إيطاليا	8.00	افريقيا الجنوبية	0.24
فنلندا	7.00	الهند	0.23
الدنمارك	6.65	تونس	0.19
السويد	6.09	مصر	0.14
بريطانيا	4.22	المغرب	0.14
ألمانيا	4.00	روسيا	0.10
أستراليا	2.20	اليابان	0.03
فرنسا	1.7	سوريا	0.001

و تجدر الإشارة إلى أن حوالي نصف مساحة الزراعة العضوية يحتوي على المراعي أما نسبة المساحة الخاصة بالخضر و الغلال فتتراوح بين 0.7 و 7.5 % حسب البلدان [جدول رقم 5].

جدول رقم 5: نسبة مساحة الخضر و الغلال مقارنة بالمساحة العضوية الجملية سنة 2000

البلدان	النسبة المئوية
الولايات المتحدة الأمريكية	7.5
هولندا	7.4
فرنسا	7.2
بلجيكا	3.0
ألمانيا	1.6
السويد	1.4
الدانمارك	1.2
سويسرا	1.1
المملكة المتحدة البريطانية	0.7

3-3- أسواق المنتجات البيولوجية:

تطور أسواق المنتجات البيولوجية بصفة مستمرة لافقة في الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا بل أيضا في بعض البلدان الأخرى أين تتطور قيمة المداخيل مثل الصين والبرازيل وأفريقيا الجنوبية والهند.

تطورت قيمة المنتجات البيولوجية بنسق سريع خلال السنوات الماضية (الجدول رقم 6)

جدول 6: تطور قيمة المنتجات البيولوجية (مليار دولار)

السنة	القيمة	2005	2002	2001	2000	1997
* تقديرات		* 30	23	19	16	10

* تقديرات

كما بين الجدول رقم 7 توزيع هذه القيمة حسب البلدان :

جدول رقم 7 : قيمة المنتجات البيولوجية حسب البلدان والقرارات في نهاية سنة 2002
(مليون دولار)

البلدان	القيمة	النسبة المئوية
أوروبا الغربية	10.500	46
	11.000	51
	750	
	350	
	200	
	100	3
	100	
الجملة	23.000	100

ويتميز مستهلك المنتجات البيولوجية في البلدان المتقدمة بالمواصفات التالية :

- يقيم في المدن الكبيرة
 - يأخذ بعين الاعتبار الجودة والمورد وطرق الإنتاج
 - ينتمي إلى الطبقة المثقفة والطبقة الاجتماعية المتوسطة والعالية
 - ذو دخل متوسط وعالي مع قدرة شرائية عالية
- 1- 3- 3 - أوروبا :

تعتبر سوق أوروبا الغربية للأغذية والمشروبات البيولوجية من أكبر الأسواق في العالم. لقد تطور نسق مبيعات المنتجات البيولوجية بثمانية بالمائة (8 %) في سنة 2002 وبقيمة 10.5 مليار دولار.

تعتبر السوق الألمانية من أكبر الأسواق في أوروبا بـ 3.06 مليار دولار تليها السوق البريطانية بـ 1.5 مليار دولار ثم السوق الإيطالية و الفرنسية بـ 1.3 مليار دولار ثم تأتي السوق

السويسرية في المرتبة الخامسة بـ 766 مليون دولار دولاًر وأسواق الدنمارك والسويد والنمسا وهولاندا.

تتراوح نسبة المنتجات البيولوجية من 1 إلى 4 % بالنسبة إلى قيمة كافة المنتجات الغذائية (جدول رقم 8).

تتراوح قيمة الاستهلاك الأوروبي للمنتجات البيولوجية من 7.3 دولار بإسبانيا إلى 71 دولار بالدنمارك و 105 دولار بسويسرا. ويقدر معدل الاستهلاك الأوروبي بـ 27.3 دولار. وينتظر أن ترتفع هذه القيمة إلى 40 دولار في السنوات القادمة مما يؤدي إلى رفع قيمة المنتجات البيولوجية إلى 15.4 مليار دولار.

2-3-3 أمريكا الشمالية :

يعتبر نسق تطور سوق المنتجات البيولوجية في أمريكا الشمالية الأكبر في العالم وذلك بـ 12% وبقيمة 11.75 مليار دولار في نهاية سنة 2002. وينتظر مزيد ارتفاع هذا النسق نظراً لتركيز القوانين الأمريكية للفلاحية البيولوجية في سنة 2002 وظهور مرض جنون البقر بكندا. تجدر الإشارة إلى أن قيمة المنتجات البيولوجية في كندا تقدر بـ 750 مليون دولار وتقدر نسبة التطور بـ 15 إلى 20 %.

3-3-3 آسيا :

تعتبر السوق اليابانية من أهم الأسواق الآسيوية و ذلك بـ 350 مليون دولار. تعتبر بعض الأسواق الأخرى هامة أيضاً : الصين، كوريا الجنوبية، سنغافورة، هونغ كونغ و تايوان.

توجد أيضاً طلبات صغيرة لكن متصاعدة في الأسواق الأخرى مثل ماليزيا و تايلاندا و الهند.

4-3-3 أمريكا الجنوبية :

يقدر تصدير المنتجات البيولوجية بحوالي 90 % و تستهلك البقية (10 %) في بلدان أمريكا الجنوبية خاصة في المدن الكبرى بالبرازيل والأرجنتين بقيمة 100 مليون دولار.

تعتبر بلدان أمريكا الجنوبية أهم مورد للمنتجات البيولوجية الطازجة بالنسبة إلى الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا الغربية.

5-3-3. أوقيانوسيا :

تتميز بلدان أوقيانوسيا بتصدير معظم إنتاجها. تقدر قيمة المنتجات المستهلكة بـ 200 مليون دولار خاصة بأستراليا و تقدر نسبة تطور الإستهلاك بـ 15 - 20 % .

تفوق أسعار المنتجات البيولوجية بصفة عامة أسعار المنتجات الأخرى بنسبة تتراوح بين 30 % و 70 % و أدى سبر الآراء أن المستهلك الأوروبي مستعد لدفع 20 - 30 % قيمة إضافية للمنتجات الأوروبية.

و تكون الأسعار أكثر إرتفاعا إذا كانت المنتجات مصحوبة بعلامات أخرى مثل DEMETER و BIOSUISSE .

نلاحظ أن البلدان ذات الأسواق الهامة من المنتجات العضوية تعتبر من أهم منتجي هذه المنتجات. ولكن هناك إمكانيات كبيرة متاحة للبلدان السائرة في طريق النمو للتصدير من ناحية وتلبية السوق الداخلية من ناحية أخرى.

4-3. مسالك التوزيع :

ترويج المنتجات البيولوجية حسب العديد من المسالك و حسب البلدان (سنة 2002) :

• ألمانيا :

- | | |
|------|---|
| 31 % | : المغازات المتخصصة في الأغذية البيولوجية |
| 29 % | : المغازات الكبرى |
| 16 % | : مباشرة من المنتج إلى المستهلك |
| 10 % | : مغازات مختلفة |
| 7 % | : مغازات الأغذية الصحية |
| 7 % | : الخبازون والجزارون |

يستهلك المواطنون في جنوب ألمانيا المنتجات البيولوجية مررتين أكثر من مواطني المنطقة الشرقية وأربع مرات أكثر من مواطني المنطقة الشمالية.

• فرنسا :

- 52 % : المغازات الكبرى
- 17 % : الأسواق الأسبوعية
- 10 % : مباشرة من المنتج إلى المستهلك
- 8 % : المغازات المتخصصة في الأغذية البيولوجية
- 13 % : مغازات مختلفة

• المغازات الكبرى :

تساعد المغازات الكبرى على النهوض بترويج المنتجات البيولوجية من خلال الاتصال الجماهيري الواسع والأسعار المناسبة والاستمرار في التزويد وتعتبر من أهم مسالك التوزيع (جدول رقم 8).

جدول رقم 8 : ترويج المنتجات البيولوجية عبر المغازات الكبرى الأوروبية

البلدان	المغازات العامة 2002/2003 (النسبة المئوية لقيمة المنتجات البيولوجية)	النسبة المئوية لقيمة المنتجات البيولوجية (2002) المغازات الكبرى سنة 2000	الترويج عبر المغازات الكبرى سنة 2000
ألمانيا	Tegat	(9.0)	33
السويد	Coop (SE)	(8.5)	73
سويسرا	Coop (CH)	(7.0)	71
بريطانيا	Waitrose	(6.0)	79
الدانمارك	Coop (DK)	(5.0)	88
النمسا	Billa	(4.5)	72
بلجيكا	Dalhaize	(3.0)	41
فنلندا	Kesko	(2.5)	78
فرنسا	Carrefour	(16.0)	42
إيطاليا	Esselunga	(2.5)	43
هولندا	Albert Heijn	(2.7)	41

• المغازات المتخصصة :

تساعد المغازات المتخصصة على توفير الكثير من المنتجات البيولوجية بأسعار مرتفعة عموماً وربط علاقة وثيقة مع المستهلكين القاطنين بالمدن الذين عادةً ما تكون عندهم معلومات و تبريرات واضحة و مقنعة على المنتجات البيولوجية.

• الترويج المباشر في المزرعة :

تخضع هذه المسالك إلى معرفة و توفير احتياجات الزبائن القاطنين في الأرياف وأحواز المدن و الذين يحبذون إقتناء المنتجات العضوية مباشرةً من المزرعة البيولوجية دون وسطاء.

• الترويج عبر الانترنت:

يُنتَظِرُ أَنْ يَنْطُورَ هَذَا النُّوْعُ مِنَ الْمَسَالِكِ فِي الْمُسْتَقْبِلِ فِي تَسْوِيقِ الْمَنْتَجَاتِ الْبِيُولُوْجِيَّةِ.

5-3- مخطط الترويج :

يُنْتَطَلِبُ الترويج مخططاً واسحاً يأخذ بعين الاعتبار مدة مرحلة التحويل مع احتمال النقص في المردودية في بعض الزراعات و دراسة كلفة الإنتاج و الأرباح المؤملة. نوصي باتباع المراحل التالية عند اختيار إستراتيجية الترويج :

- تركيز قوانين وطنية و منظومة مراقبة و تصديق مستقلة و فعالة. يمكن معادلة القوانين الوطنية بقوانين البلدان الموردة للتقليل من المصارييف و تسهيل عملية الترويج.
- يتحتم على البلدان المصدرة التصديق على إنتاجها حسب قوانين مطابقة لقوانين البلدان الموردة. يجب أن يكون هيكل المراقبة معترفاً به في البلدان الموردة كما يستحسن أن تكون علامة التصديق معروفة في هذه البلدان لتسهيل عملية التسويق.
- التحكم في تقنيات الفلاحة البيولوجية و توفير مستلزماتها و ذلك لتحسين المردود و التقييم في كلفة الإنتاج.
- العناية بعد جمع المحصول مثلاً بالخزن المبرد كما نلاحظ أن قرب الميناء و المطار يساعد على المحافظة على الجودة عند التصدير.

- اعتبار تركيز علاقات وثيقة ومستديمة مع المورد و الموزع من أهم عناصر النجاح نظراً لتوفير المعلومات المحبنة.
- استبطاط علامة مميزة للتعریف بمصدر المنتجات العضوية و جودتها – رسم بياني 2.
- دراسة الأسواق المحلية و الدولية من ناحية الطلبات على مستوى الأصناف و الجودة و الكميات و الفترات مع اختيار طريقة ناجعة للتوزيع و اقتراح أسعار مدروسة تضمن الأرباح و استمرارية الإستراتيجية و اعتبار تجاوب المستهلك.

رسم بياني 2 : بعض علامات الفلاحة البيولوجية



6-3- الآفاق المستقبلية لترويج المنتجات البيولوجية :

نقدم فيما يلي أهم المؤشرات الإيجابية التي ستساعد على تنمية تسويق المنتجات البيولوجية :

- تطور الأسواق المحلية [الوطنية] للمنتجات البيولوجية في بعض البلدان مثل الأرجنتين و البرازيل و الصين و مصر و الهند و ماليزيا و الفلبين و إفريقيا الجنوبية و ذلك بايعاز في بعض الأحيان من المغارات الكبرى المتواجدة في تلك البلدان مثل AHOLD [هولندا] و CARREFOUR [فرنسا].
- تطور الصناعات الغذائية البيولوجية
- تطور المطاعم و الفنادق البيولوجية