



MICROFICHE N°

06784

République Tunisienne

MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE

CENTRE NATIONAL DE
DOCUMENTATION AGRICOLE
TUNIS

الجمهورية التونسية
وزارة الفلاحة

المركز الوطني
للسويق الفلاحي
تونس

F 1

B4

REPUBLIQUE TU^NISIENNE
MINISTERE DE L'AGRICULTURE

B4,01-424

CNDR 6784

PARAVOYON DU VIE PLAN

CONVERSION NATIONALE SECTORIELLE DE LA MIGRATION

CULTURE DE LA JEUNE

Sous-Commission de l'Administration à la Jeunesse

et Nouvelle Exploitation

B4,01-424

B4,01-424

REPUBLIQUE TUNISIENNE

CNA 6784

MINISTERE DE L'AGRICULTURE

DIRECTION DU PLAN

INTERPRETATION DU VI^e PLAN

COMMISSION POLITIQUE D'INFORMATION DE L'AGRICULTURE

7.1. La Fédération

LES COMMISSIONS DE L'ASSISTANCE A LA FAMILLE ET

OPÉRATIONS D'EXPLOITATION

RAPPORT FINAISONNEMENT

La politique entreprise lors de la seconde écouvle a réservé une attention particulière au secteur de la FPT agricole. Ses résultats obtenus ont été importants mais non moins insuffisants.

Cependant pour une meilleure efficacité et un meilleur rendement de ce secteur il serait utile voire même nécessaire de procéder à une étude critique de cette politique afin d'en tirer les leçons qui seraient certainement profitables au tracage des grandes lignes du VI Plan.

La première chose que l'on commencera est l'assiette juridique de la FPT à savoir la législation en vigueur et plus exactement la définition de la FPT.

DEFINITION DE LA PETITE ET Moyenne EXPLOITATION

Dans le cadre de la rétrospective nous nous concentrerons à la définition apportée à la petite et moyenne exploitation par le décret 70-212 du 20 mars 1970 et les arrêtés qui sont venus la modifier (articles 77 et 77-1) du Les membres du Sous-Comité estiment que cette définition présente des lacunes assez importantes. En ce sens que cette définition ignore un certain nombre d'activités agricoles dès qu'elles ne concernent pas l'élevage (laitiers, porcs etc...).

La seconde lacune c'est que la taille d'exploitation déterminée par la définition ne présente pas les mêmes possibilités pour une spéculaction donc selon aucun paragraphe d'une réglementation à une autre (15 ha de culture contre 10 ha de céréales + 5 ha).

Comme autre lacune le seuil maximum pour des cultures fourragères est disproportionné par rapport au seuil maximum pour les cultures céréalières. Pour illustrer ce phénomène celui qui a 15 ha de culture fourragère est considéré par la définition comme un gros exploitant qui sort du cadre des SCPI alors que celui qui a 20 ha de BIC est considéré comme étant moyen agriculteur et est de ce fait éligible au crédit SCPI. La définition n'allège la très petite exploitation par le jeu de la limitation d'un plancher de la spéulation.

Toutes ces données font que la définition citée ci-dessus est incomplète et ne répond pas à la réalité de la petite et moyenne exploitation. Ceci est d'ailleurs compréhensible sachant que celle-ci a servi à définir la petite et la moyenne exploitation éligible à des crédits de campagne mais même considérée de ce point de vue la définition n'est pas non plus satisfaisante car l'éligibilité au crédit n'est pas seulement fonction de la taille de l'exploitation mais aussi de l'emplacement de celle-ci de l'infrastructure de base qui y existe, de l'exploitant lui-même en un mot de la potentilité qu'il est susceptible d'offrir l'exploitation.

Pour cela il y a lieu d'apporter une nouvelle définition de la petite et moyenne exploitation. Plusieurs approches peuvent être tentées dans cette voie. Celle-ci peut reposer sur la taille de l'exploitation, sur la valeur ajoutée potentielle, sur le mode de faire valoir et sur la nature et l'importance de la main d'œuvre (familiale, salariée etc....)

La définition peut aussi tenir compte d'un ensemble de ces facteurs, voire de leur totalité. Compte tenu de la complexité d'une pareille tâche il y a lieu de mener une étude qui pourrait être inscrite au VI^e Plan qui définirait la petite et moyenne exploitation et déterminerait les seuils de viabilité de celle-ci. Il serait malgré tout nécessaire de trouver des définitions par région, et pour un ensemble de spéculations (cas de la polyculture). Pour cela il y a lieu de prévoir des coefficients de pondération qui serviraient à l'équivalence entre spéculation.

Toutefois et pour les besoins du rapport on est obligé de se référer à la définition servant dans le cadre de la SCNA et pour ce qui est des grandes cultures à la nomenclature adoptée en 1960 par le conseil interministériel relatif à la stratégie de développement de la céréaliculture.

RESTRICTIONS AU DEVELOPPEMENT DECAGEES PAR LA RETROSPECTIVE.

L'analyse de la retrospective et celle de structures d'exploitation de la Tunisie font apparaître un certain nombre de contraintes dont principalement :

-La proportion élevée des petites exploitations 0-5ha (45%) et de celles de 5ha à 10ha (25%). En plus de leur

paradoxalement, ces petites exploitations se trouvent généralement dans les zones marginales et sont exploitées par des agriculteurs généralement démunis de moyens financiers;

-Le premier imbrûatif auquel about le petit agriculteur dans le choix de son système de production est d'assurer la satisfaction des besoins alimentaires de sa famille. Cette attitude conduit à privilégier nécessairement la culture céréalière dans un système d'assurement biennal aux dépens de spéculations plus rentables; mais dont la rentabilité est différée.

Pour l'élevage, la situation est caractérisée par le déséquilibre dans la répartition du cheptel, la grande majorité des effectifs bovins et ovins se trouve sur les petites exploitations qui accusent un déficit fourrager structurel.

-Les structures actuelles des PME se caractérisent par:

- Une population agricole en accroissement et vieillissante
- Une population agricole très hétérogène et une profession peu structurée

-Le système de production actuel se caractérise par un certain nombre de contraintes parmi lesquelles la faiblesse des moyens mis en œuvre qui oblige les agriculteurs à engager le minimum des frais et de là à produire médiocrement. D'ailleurs même dans les zones où les potentialités sont bonnes les rendements restent bas parce que les moyens de travail du sol sont très limités, l'utilisation d'intrant tels que semences sélectionnées, engrangés désherbants restent minimes.

Les possibilités de développement existent et sont encore importantes. Pour les extérioriser il faut absolument lever les contraintes qui s'opposent aux petites et moyennes exploitations.

-Les structures actuelles d'approvisionnement des petites et moyennes exploitations en moyens de production (intrants traction mécanique, crédit) s'adaptent difficilement aux demandes d'un très grand nombre d'agriculteurs localisés dans les zones à accès difficile.

-Les petites exploitations ne disposent pas de la puissance financière suffisante pour s'équiper elle-même en moyens de mécanisation; leur superficie ne peut par ailleurs toujours le justifier.

PLACE DE LA PETITE EXPLOITATION DANS UNE STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT

AGRICOLE AU COURS DU VI^e PLAN

En regard à la superficie couverte par la petite et moyenne exploitation, le nombre d'exploitants qu'elle interresse et le niveau technique qui s'y trouve, la petite et moyenne exploitation devrait occuper une place de choix dans le développement agricole. Elle ne devrait en aucun cas être considérée comme marginale nécessitant une assistance continu et comme ne pouvant pas être intégrée dans le circuit de production. Au contraire celle-ci devrait être réconsiderée et réhabilitée en vue de sa contribution effective à la production.

La petite et moyenne exploitation a souffert jusqu'à l'heure actuelle d'une ignorance presque totale de son cas, et d'une méconnaissance des problèmes qui se posent à elle. Les préjugés à son égard sont légion ; elle souffre d'une mauvaise réputation auprès des techniciens et des décideurs qui l'ont toujours considérée comme non viable, trop petite, trop morcelée, caractérisée par l'absentéisme, de façon générale la petite exploitation est considérée comme le négatif de ce que devrait être l'exploitation aux yeux des techniciens.

Pourtant la petite et moyenne exploitation a enregistré malgré ce contexte difficile des améliorations sensibles. D'après les chiffres avancés par la Direction du Plan, les parcelles dont la superficie est inférieure à 10 ha contribuent dans la limite de 30% du revenu global (voir tableau n°5 à 9 en annexe).

Il est grand temps de réhabiliter cette F.M.E. de la révaloriser aux yeux des techniciens et des décideurs et surtout de prendre des mesures énergiques et révolutionnaires en vue de la développer et de lui redonner la place qui doit lui revenir dans l'économie agricole du pays.

Ces mesures concernent notamment l'enseignement et la vulgarisation, le crédit, l'aspect foncier et le regroupement des agriculteurs.

a-/ L'encadrement et la vulgarisation

La vulgarisation s'est adressée jusqu'à l'heure actuelle à l'ensemble des agriculteurs et a été menée par des techniciens vulgarisateurs d'un niveau relativement moyen voire faible. Cette vulgarisation a été généralement dispensée sous forme d'actions standardisées qui ne répondent pas aux besoins réels de tous les exploitants et plus particulièrement à ceux de petits et moyens exploitants. Les vulgarisateurs eux-mêmes se sentent pas responsables d'une catégorie ou d'un groupe d'agriculteurs bien déterminé ce qui diminue leur enthousiasme et leur intérêt pour la tâche qui leur est dévolue. Le manque de moyens matériels mis à leur disposition constitue une entrave à la bonne marche de leur travail aggravé par un rythme faible de leur recyclage, seminaire et formation continue. Cette formation d'ailleurs ne devrait pas revêtir qu'un caractère technique mais doit comporter des thèmes sur la stratégie de développement sur les perspectives de marché, sur les possibilités qu'offre l'encouragement de l'Etat à l'agriculture, sur les coopératives de service, sur l'organisation du Ministère et de la profession. Les aspects relatifs aux techniques de communication et au contact humain doivent occuper une place de choix dans cette formation.

Cet agent doit connaître l'agriculteur, les problèmes qui se posent à lui tout du point de vue technique que de tout autre aspect. L'agent de développement sera le v't à vis de l'agriculteur dans tout ce qui touche au développement de son exploitation; il lui élaborera avec lui les études techniques, les projets d'investissement, qui l'aide à s'approvisionner convenablement, à accéder au crédit, à écouler ses produits et à s'informer de tout ce qui touche au monde agricole. Il pourra aider l'agriculteur à résoudre des problèmes insolubles pour un individu mais parfaitement solubles pour un groupe d'agriculteurs dont la trait d'union est l'agent de développement.

L'agent de développement ne pourra jouer ce rôle que s'il a sous sa responsabilité un groupe limité d'agriculteurs avec lesquels il entretiendrait des relations étroites touchant à la limite à leur vie privée. Il doit vivre avec eux, adapter son programme de travail à leur réalité et même prendre parti pour eux.

Il serait difficile pour l'agent relevant de l'administration de répondre à ces exigences. C'est pourquoi il conviendrait qu'il soit rattaché à la profession tout en gardant des liens de tutelle avec l'administration.

L'agent responsable de cette vulgarisation rapproché (au niveau de l'agr.) ne devrait pas être qu'un agent vulgarisateur dans le sens usuel du terme mais un véritable agent de développement agricole. Cet agent mènera des relations très étroites avec les structures techniques spécialisées de la vulgarisation.

La société de caution mutuelle agricole est actuellement la structure la mieux placée pour accueillir l'agent de développement.

L'agent de développement devra être doté de tous les moyens nécessaires pour mener à bien ses fonctions. La densité d'encaissement, le besoin en agents de développement, l'investissement et le fonctionnement pour leur installations sont donnés par le tableau n°10 en annexe.

b-/ Le Financement

Le niveau actuel des crédits dispensés aux petits et moyens exploitants est plus faible que celui accordé généralement aux autres exploitants. Il en découle que les moyens financiers mis à la disposition de ces exploitants sont faibles et ne leur permettent pas donc de réaliser convenablement leurs travaux. Leurs résultats techniques ne peuvent être que médiocres et leur situation financière n'aurait aucune évolution positive. Il devient donc nécessaire de procéder au financement des besoins réels de l'exploitation par la révision du taux d'intervention du crédit dans ce financement.

qui pourrait aller jusqu'à 10 %, la révision périodique des barèmes de crédit pour pouvoir apporter les ajustements nécessaires à la suite de tout changement dans les coûts de production et par l'octroi de ces crédits au moment opportun.

- Le financement de l'exploitation devrait constituer un tronc. Le crédit du campagne s'inscrira dans un plan de développement qui regroupera les investissements à entreprendre sur l'exploitation. Ceci pourra être réalisé dans le cadre des projets supervisés tels que l'APRANE, FIDA etc., . Au cours du VI^e Plan, ces types de projets devront être encouragés et multipliés.

- Pour encourager les investissements chez les petits exploitants qui n'ont généralement pas une situation financière confortable et qui sont vulnérables les premières années d'investissement, serait judicieux de leur accorder un délai de grâce pour le remboursement de leurs échéances au cours de la période de décollage. De plus les tous petits exploitants devront être exonérés des intérêts.

Pour les projets à rentabilité différée , la période de non production reste difficile à traverser par le petit exploitant. Celui ci a tendance à quitter son exploitation à la recherche d'un emploi pour sauvegarder aux besoins de sa famille avec toutes les répercussions nfastes qui s'ensuivent pour l'exploitation. Pour l'encourager à se sedentariser une action d'entretien de l'exploitant est à envisager. Elle consiste à lui assurer le manque à gagner par le biais d'une assistance alimentaire.

- Le problème de l'insuffisance de la garantie financière reste posé pour plusieurs petites exploitations et constitue un handicap à leur mise en valeur. Une solution à ce problème peut être trouvée par le biais de solution déjà adoptée pour le projet FAI 482.

L'expérience des sociétés de caution mutuelle agricole au cours de l'Anse Plan révèle l'existence d'un certain nombre de points faibles. Il paraît opportun de rappeler, à cet effet, la législation relative aux SCU en vue de limiter le nombre d'hébergeants, l'accord d'une caution sur les crédits accordés, le rattachement d'un cadre permanent (comme de développement) et l'instrumentation de la tutelle de l'UNA sur ces sociétés pour un meilleur suivi.

Quand au plancher siège les superficies constituant le seuil minimum d'éligibilité aux crédits SCU, les avis restent partagés. Pour les uns ce seuil est à garder tout en faisant bénéficier les agriculteurs non éligibles considérés comme non viables, d'une cautionne à fond perdu.

Pour les autres la notion de viabilité étant complexe et variant en fonction de plusieurs critères, ils estiment que la suppression du plancher est préférable parce qu'elle permet à l'agriculteur de rentrer dans le système économique de plein pied, de s'initier à la pratique du crédit et de lui enlever le caractère d'assiste. Il va sans dire que la suppression du plancher s'accompagne sans doute d'un taux d'impôts élevé dans un premier temps qui pourraient se réduire avec le temps. La prise en charge de ces impôts par l'état doit être accueillie et elle est de toute façon préférable à l'assistance pure et simple.

C/ APPROVISIONNEMENT ET COMMERCIALISATION

Les problèmes d'approvisionnement : la commercialisation des produits agricoles se posent certes à l'ensemble des agriculteurs mais leur impact est ressenti avec plus d'acuité par les plus petits parmi eux. Les retards causés par l'ordination d'approvisionnement, le coût élevé du transport de petites quantités ainsi que le coût des services rendus élevé par les fraîchisseurs, sont autant de freins au développement de la petite exploitation. De plus, les entraves à la commercialisation, manque de moyens de transports, leur charge importante sur le prix de revient du produit, la faiblesse des rapports individuels sur la marche font que le petit producteur reste à la merci d'intermédiaires parfois peu scrupuleux qui exploitent ces points de faiblesse.

Tous ces éléments impliquent la nécessité de regrouper ces petits agriculteurs au moins d'une structure de service à laquelle ils s'inscriront volontairement et où ils pourront diriger eux-mêmes. C'est nouveau la coopérative de service, qui répond à cette double nécessité peut jouer un rôle économique important.

Les agriculteurs déjà sensibilisés par l'ONU et convaincus de la création de telles structures ont fait quelques tentatives en ce sens. Cependant la législation défaillante, jusqu'à présent peu évolué depuis la fin de l'expérience de collectivisation, le manque de moyens dont ont disposé les coopératives en leur temps que la défaillance de la tutelle qui a été passive, ont été un obstacle au développement de ces structures.

A cet égard il est nécessaire de renforcer toute la législation régissant la création et le fonctionnement des associations de pouvoir l'encadrement de ces coopératives (dotation de autres techniques, tutelle ...).

Les offices de mise en valeur pour leur part devront intervenir pour créer le climat nécessaire à favoriser la naissance de coopératives de service : création de centres de collecte, infrastructures de stockage, chantiers frigorifiques, qui seront utilisés gratuitement par les coopératives. Recommeille les offices devront continuer par la suite à fournir l'assistance technique à ces coopératives qui seront un élément du programme de mise en valeur de la zone.

Outre la révision de la législation concernant les coopératives elles-mêmes, il est nécessaire de prendre des mesures d'encouragement propres aux coopératives et autorisables de contribuer à leur essor. Du premier lieu, il est intéressant de prendre les dispositions législatives nécessaires à l'entrée en vigueur du fond de la mutualité et de la coopération institué par la loi des finances pour l'année 1980.

Outre les structures de services il est nécessaire de faciliter les communications entre les différentes exploitations et les communautés et ce pour un meilleur approvisionnement de l'exploitation agricole et un meilleur accès des produits. L'aménagement des pistes agricoles et autres voies de

communication sera donc un élément d'entraînement à l'accroissement de la production et un moyen de rapprochement des sites de production aux centres de consommation.

4/ PRÉPARATION DU SOL ET TRAVAUX AGRICOLES

- Les petits agriculteurs prennent leur sol de façon plus ou moins correcte en fonction de la disponibilité des moyens de travail qu'il trouve soit à leur disposition soit par la location auprès de tiers.

Pour parvenir à une bonne préparation du sol, et pouvoir faire face aux travaux agricoles à temps il est nécessaire que l'agriculteur dispose dans la mesure du possible de moyens qui lui sont propres ou à défaut d'une structure de service qui puisse répondre à son besoin réellement, où même un voisin qui puisse lui effectuer des travaux.

Pour atteindre à cet objectif il est nécessaire de faciliter l'accès des petits et moyens agriculteurs aux crédits pour l'achat de matériel (tracteur mini-tracteur, motoculteur etc...), par la révision des normes techniques d'accord de ces crédits. Pour les plus petits d'entre eux et la mesure où ça se justifie il faudrait accorder des crédits pour achat de bête de trait et de matériel approprié. Il serait aussi nécessaire d'encourager les coopératives de service agricole pour la constitution de leur fonctionnel capable de répondre aux besoins de la région.

La facilitation de l'accès même des gros agriculteurs au crédit n'est pas à exclure non plus compte tenu des services qu'ils rendent aux petits et moyens agriculteurs.

La révision des normes techniques devrait admettre un taux de surendement nécessaire pour affronter les ex agnos agricoles à temps.

Une révision des taux de crédit, subvention et autofinancement serait souhaitable pour le relèvement de cette action.

..../....

a/ Structures foncières

Les conditions dans lesquelles l'agriculteur tunisien produit ne sont pas favorables à une modernisation des techniques de production et à une amélioration de la productivité. L'évolution spontanée de la situation foncière et des structures de production tendant même à aggraver ces conditions. Dès lors, des interventions spécifiques sur les structures agricoles tant au niveau de la propriété du sol qu'au niveau de l'exploitation s'imposent en vue d'irriguer des exploitations compatibles avec le progrès technologique et économiquement viables.

Parmi ces interventions, les plus urgentes et les plus constructives dans les conditions sociales du pays sont :

1/ La création d'un organisme technique pour le renouvellement des terres, l'enrobage des petites exploitations et l'installation de jeunes agriculteurs. Cet institution interviendrait sur la base d'une législation officielle à mettre en œuvre, compte-tenu les objectifs poursuivis, du coût élevé pour des initiatives privées et de la nécessité organisationnelle de celles-ci.

2/ Le morcellement des terres

-Pour mettre un frein au morcellement des terres, il est recommandé de déterminer les critères fixant un minimum évolutif de la taille de l'exploitation dans le but d'aboutir à une amélioration de la situation actuelle ou au minimum la maintenir. Les solutions suivantes pourraient être envisagées.

-En cas du décès d'un agriculteur, et si la succession concernant une propriété constitue une unité économique, il faudrait que la loi interdise le partage de l'exploitation entre les héritiers.

-Ces derniers devront continuer à l'exploiter en commun et s'entendre sur une forme juridique d'exploitation en commun. De préférence constituer une société civile entre eux, un groupement d'exploitation etc...

-En cas de non entente, le juge la donnera à l'un d'entre-eux (héritier préférentiel) qui remplit certain critères. Le choix de l'héritier préférentiel se fera selon les critères ci-après:

... / ...

- Le degré de technicité (condition et formation agricole)
- La profession d'agriculteur
- L'âge.

Cet héritier devra indemniser les autres héritiers corriés en espèces. A cet effet, il est recommandé de prévoir la possibilité d'ouvrir la porte de crédit à ces opérations et dans les conditions à définir.

On peut également prévoir la création d'armées d'aménagement foncier qui achèteront la terre et la cederont à des agriculteurs techniciens après aménagement. Ce serait une sorte de banque foncière.

3/ Inciter les agriculteurs corriés à abandonner le travail de la terre au profit de leurs fils ou autres jeunes qualifiés en leur allouant par exemple des parts assez substantielles au bien en instituant des fincaires et des facilités de crédit aux jeunes demandeurs.

STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT DE LA PETITE ET MOYENNEEXPLOITATION AU COURS DU VI PLAN

Le programme d'occupation du sol devra être essentiellement conçu avec un souci de diversification culturelle qui se traduit par une extension des plantations, des périmètres irrigués, des prairies et d'amélioration de parcours aux dépens de la céréaliculture.

Les axes de développement agricole de la P&E peuvent être identifiés comme suit :

1/ LE NORD

- Intensification et extension de périmètres irrigués
- Mise en valeur des zones marginales en pente (prairies)
- Intensification de l'agriculture en sec.

Dans un souci d'intensification, la jachère partout où cela était possible devra être supprimée au tout au moins très réduite. A la place d'un biennal blé-jachère, nous aurons un assoulement cérééalier diversifié comportant fourrages, légumineuses, plantes industrielles.

Un grand nombre de facteurs (climat, sol, pente), sont susceptibles d'influencer le choix de l'assollement, à titre d'exemple nous donnons quelques types d'assollement :

- Zone à pluviométrie supérieure à 800 mm :
blé dur - céréale secondaire, fourrage , fourrage (quadrivalent)
tabac, blé dur, fourrage - maïs, sorgho (quadrivalent).
- Zone à pluviométrie comprise entre 700 et 800 mm:
blé dur, céréale secondaire - légumineuses, fourrage (triennal)
betterave, blé dur, céréales secondaire, fourrage (quadrivalent)
blé dur - céréale secondaire , fourrage - fourrage (quadrivalent
antierosif)

- Zone à pluviométrie comprise entre 500 et 600 mm :
Bla dur, cératole secondaire, fourrage, jachère légumineuses (triennal)
- Zone marginale à pluviométrie comprise entre 400 et 350 mm :
Bla dur, cératole secondaire - jachère (triennal)

2/ LE CENTRE ET LE SUD

Les axes de développement identifiés dans ces régions sont :

- le développement de l'agriculture en sec
- l'amélioration des parcours notamment par la plantation de cactus pour assurer les besoins du cheptel existant,
- La réalisation et éventuellement l'extension des périmètres irrigués.

EVALUATION EN UNITÉ PHYSIQUE DE CES POTENTIALITÉS

Les disponibilités en eau, terre et capacité de production globale commencent à être bien connues, grâce aux études techniques réalisées aux divers moyens modernes disponibles et aux interventions de divers services techniques.

A partir de l'identification des potentialités par région, il est possible d'apprécier quantitativement ces potentialités, les ressources qu'elles leur apportent en valeur et les effets sur l'emploi qu'elles induisent.

Pour la région du Nord, on peut distinguer :

- L'amélioration d'activités déjà existantes
 - . L'intensification de l'irrigation sur 40 000 Ha
- La création de nouvelles activités
 - . 20 000 Ha de périmètres irrigués
 - . mise en valeur des zones de clairières et de prairies permanentes (200 000 Ha).
- Projet de crédit supervisé sur l'ensemble des petites et moyennes exploitations (600 Ha dont 10 000 Ha comprises entre 0 et 5 Ha).
- Construction des logements ruraux (10 000) aux exploitants ayant une superficie moins de 5 Ha.

Pour les régions du centre et du sud, les potentialités peuvent être distinguées ainsi :

- a) Activités déjà existantes mais qui demandent une amélioration
 - 35 000 Ha de périmètres privés (petits et moyens) déjà en place sont à réhabiliter et intensifier pour assurer un niveau de productivité élevé.
 - 150 000 Ha encadrés par le projet PAI constitutifs de plantations, de parcours ou des améliorations par entretien sont possibles.

b) Activités possibles

Ces potentialités, dans l'absolu, sont énormes.

- 12 000 Ha nouveaux d'irrigation sont possibles à partir de barrage, de nappes phréatiques d'eaux profondes.
- 600 000 Ha de parcours sont disponibles.

- 50 000 Ha de plantations nouvelles d'essences, de pâtes et papier peuvent être installées.
- Constructions de 12 700 logements aux agriculteurs les plus démunis.

NOMBRES RELATIFS A LA MISE EN VALEUR DES POTENTIALITES IDENTIFIEES CI-DESSOUS

Deux aspects, dans cette première approche globale, seront privilégiés :

- Le coût de l'investissement nécessaire pour créer ou améliorer l'activité retenue.
- L'emploi que l'investissement nécessitera pour sa réalisation.

Les données relatives à ces deux aspects ont été établies à partir des projets existants et des différentes expériences menées dans les régions du centre et du sud.

Les tableaux ci-joint donnent toutes les données.

La mise en valeur de toutes les potentialités des petites et moyennes exploitations,

1) nécessite un investissement global de 290,5 G pour le NCOV et 152,7 pour le centre et le sud sur la période quinquennale,

2) entraîne "un emploi conjoncturel" lié à la réalisation de ces investissements de 71 millions de journées de travail sur toute la période soit en moyenne annuelle de 41 emplois dans le nord et 84 et 51 millions de journées de travail soit 37,600 emplois dans le centre et le sud.

Dans le cas de la région du nord des projets pour l'intensification des petites et moyennes exploitations ont été étudiés

- 50 000 Ha de plantations nouvelles d'amandiers, de pistachiers peuvent être installées.
- Constructions de 12 000 logements aux agriculteurs les plus démunis.

NOTICES RELATIVES A LA MISE EN VALEUR DES POTENTIALITES IDENTIFIEES CI-DESSOUS

Deux aspects, dans cette première approche globale, seront privilégiés :

- Le coût de l'investissement nécessaire pour créer ou améliorer l'activité retenue.
- L'emploi que l'investissement nécessitera pour sa réalisation

Les données relatives à ces deux aspects ont été établies à partir des projets existants et des différentes expériences menées dans les régions du centre et du sud.

Les tableaux ci-joint donnent toutes les données.

La mise en valeur de toutes les potentialités des petites et moyennes exploitations,

1) nécessite un investissement global de 293,6-0 pour le Nord et 152,7 pour le centre et le sud sur la période quinquennale.

2) entraîne "un emploi conjoncturel" lié à la réalisation de ces investissements de 11 millions de journées de travail sur toute la période soit en moyenne annuelle de 41 emplois dans le nord et 84 millions de journées de travail soit 57,400 emplois dans le centre et le sud.

Dans le cas de la région du nord des projets pour l'intensification des petites et moyennes exploitations ont été étudiés

et leurs investissements programmés au VIème Plan. Leur volume global est de 117 millions de dinars. Il reste donc encore dans cette région à étudier et programmer une enveloppe d'environ 175 MD pour exploiter tout le potentiel identifié pour la R.E.

L'enveloppe globale pour le nord, le centre et le sud au cours du VIème Plan s'élève donc à 348 MD.

ANNEES PETITES POUR LE MONDE

卷之三

Actions permettant une mises en valeur des res- sources naturelles	Actions des collectivités / investissements publics / investissements privés	Actions de l'Etat / investissements privés / investissements publics
Aménagement et exploitation des ressources énergie	Prise en compte dans le plan énergétique	Prise en compte dans le plan énergétique
Construction de logements et aménagement du territoire	Prise en compte dans le plan énergétique	Prise en compte dans le plan énergétique
Construction de logements et aménagement du territoire	Prise en compte dans le plan énergétique	Prise en compte dans le plan énergétique
Construction habitatale et aménagement du territoire	Prise en compte dans le plan énergétique	Prise en compte dans le plan énergétique

ACTIONS POUR LE CENTRE ET LE SUD

19/

Tableau n° 2.

Activité permettant une mise en œuvre des activités /	Nature des activités /	Intensification mesuré par la partie d'activité exercée par le personnel /	Activité exercée par le personnel /
Activité permettant une mise en œuvre des activités /	Intensification mesuré par le personnel /	Intensification de l'exploitation du bâtiment réalisée (J/Et/)	Intensification de l'exploitation du bâtiment réalisée (J/Et/)
Activité de réhabilitation et/ou renforcement :	Réhabilitation des bâtiments privés /	500 D/Ha	250 J/Ha
	Maintenance des plantations arbustives et/ou arboricoles /	12,5 D/Ha	10 J/Ha
			15 J/Ha
Activité de croissance et/ou d'entretien d'effectivité :	Maintien à partir de type phytosociologique /	1500 D/Ha	100 J/Ha
	Permanence d'entretien des natures profondes /	3000 D/Ha	100 J/Ha
	Structures de plantations /	270 D/Ha	120 J/Ha
	Entretien de zones d'espèce /	125 D/Ha	60 J/Ha
	Entretien régulier /	1200 D/Ha	270 J/V
			90 J/V

550 EDITION 42. ISBN 978 94 915704 2 1

REGISTRO DE LA PROPIEDAD

卷之三

20 / DU NORD

Prestation permettant une mine en exploitation par l'exploitant		Total des investissements	Total des investissements par l'exploitant
valeur des potentialités	lettés en quantité moyenne	10 millions de tonnes	par l'exploitation de l'unité d'exploitation
précise	précise sur la demande (en millions de tonnes de tranchée)	20 millions de tonnes	particulièrement réalisée pour la grande demande de croissance.
- actions de renforcement			
- intensification des pré-			
gessions et réductions pré-	vol. 000 ha	11, 6	1, 8
Revenus investissements			
Hydraulique	ha. 000 ha	60	9, 6
Valeur en valeur de propriétés	ha. 000 ha	102	22
gérances			
Intensification de l'exploita-			
cultures en rec	eur. 000 ha	114	15, 6
Construction habitats res-	eur. 000 u	12	2, 7
taux			
		289, 6	137, 5
			10, 5

WERTSCHÄFTLICHE THEORIE UND PRAKTIK

PATENTILLES DES PTT ET INVENTES D'EXPLOITATION DE LA PROPRIÉTÉ

Felt Negotiation

DU RCPD

1. Action permettant une mise en/Importation de potentiels / valeur des potentialités	1. Exploits ordés par l'exp- Total des investissements / tités en quantité physique (en millions de Cution des investissements par l'exploitation de l'en- t'res) Prevoir sur la période (en millions de Journées de travail) une crise de croissance.
1. - action de renforcement	1.
1. - intensification des per-	1.
1. - mises en valeur des pri- 1. - mesures d'origine pri-	1. 10. 000 Ha 1. 11, 6 1. -
1. Recettes: Investissements	1.
1. Régulière	1. 10. 000 Ha 1. 60 1. 9, 6
1. Mise en valeur des princi- 1. - plementes	1. 20. 000 Ha 1. 102 1. 22 1. 2
1. Intensification de l'agri- 1. culture en sec	1. 10. 000 Ha 1. 11, 6 1. 12, 6
1. Construction habitats rur- 1. - aux	1. 10. 000 U 1. 12 1. 2, 7 1. 0, 9
	1. 289, 6 1. 137, 5 1. 10, 5

卷之三

F) NEXE

// RECHERCHE DES INFLUENCES SOCIALES ET COMMUNIQUÉES
DE LA RÉGION A NATURELLEMENT LIÉES AU SOUTIEN

221

TABLEAU n° 5

Taille d'exploitation	Nombre d'exploitants	Nombre d'exploitants	Nombre de la population (1.000 hab.)	Production (M.L.)	Valeur de la production (M.L.)	Surface (ha)	Taux (%)	Volume (M.L.)
0 à 10	30,9	67,5	945	12,5	170	30	180	162
10 à 20	62,0	67,5	923	17,4	79	14	63	79
20 à 50	39,1	11,0	1.217	25,3	119	21	93	66
50 à 100	9,0	2,7	537	13,4	62	11	97	67
100 et plus	5,1	1,5	1.428	27,3	125	24	95	66
TOTAL	264,1	100,0	5.120	100,0	566	100	111	100

CEMETITURE 1979

23/

Tableau n° 6

Catégorie - Significatif	(NOM)	Production totale de la production	% de l'acte (D)	Valeur / Produit	Superficie totale	Production totale	% de la production	Valleur / Production	Superficie totale	% de la production	Valleur / production	Superficie totale	% de la production	Valleur / production	
3- 26	261	34	18485	176,6	37	170	1295	49	1353	49	3,7	27	22	100	
- 5	115	16	1128	8,7	17	70	107	372	33	298	32	6,6	32	39	100
- 10	101	14	883	6,8	15	67	94	112	12	340	12	2,6	23	21	100
+ 27	36	36	1216	117,5	33	65	92	70	7	109	7	1,6	6	21	100
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	735	100	1000	152,6	100	71	100	1030	100	9790	100	20,5	100	20	100

OLIVES (Tableau N° 7)

Taille de l'exploitation (Ha)	Pourcentage du revenu brut du revenu	Pourcentage du travail	Valeur de la production totale (en 1000 D)	Valeur de la production cumulée en 1000 D
10 à - 1	2	2	808	808
11 à - 2	2	4	808	1.616
12 à - 5	10	16	4.040	5.654
15 à - 10	14	29	5.656	11.312
110 à - 20	18	46	7.272	18.584
120 à - 50	17	63	8.888	25.452
150 à - 100	11	74	4.344	29.896
1100 à - 200	6	80	2.424	32.320
1200 à - 500	2	82	808	33.128
1500 et plus	18	100	7.272	40.400

AGRUMES (Tableau N° 8)

Taille de l'exploitation (Ha)	Pourcentage du revenu brut du revenu	Pourcentage du revenu corrigé	Valeur de la production totale (en 1000 D)	Valeur de la production cumulée en 1000 D
10 à - 1	-	-	-	-
11 à - 2	9	9	1.728	1728
12 à - 5	5	11	280	2888
15 à - 10	1	15	192	2880
110 à - 20	6	21	1.152	4028
120 à - 50	3	21	576	4608
150 à - 100	65	89	13.480	17098
1100 à - 200	-	89	-	17098
1200 à - 500	1	90	192	17280
1500 et plus	10	100	1.920	18200
			19.200	

OLIVES (Tableau N° 7)

Taille de l'exploitation (Ha)	Pourcentage du revenu brut du revenu courant	Pourcentage du revenu courant	Valeur de la production totale (1980) en 1000 D	Valeur de la production courante en 1000 D	Valeur de la production courante, en 1000 D
10 à - 1	2	2	808	808	808
11 à - 2	2	4	808	1.616	1.616
12 à - 5	10	12	4.040	5.656	5.656
15 à - 10	14	23	5.656	11.312	11.312
110 à - 20	18	48	7.272	18.588	18.588
120 à - 50	17	63	8.868	25.452	25.452
150 à - 100	11	76	4.344	29.898	29.898
1100 à - 200	6	80	2.121	32.320	32.320
1200 à - 500	2	82	808	33.128	33.128
1500 et plus	18	100	7.272	40.400	40.400

AGRUMES (Tableau N° 8)

Taille de l'exploitation (Ha)	Pourcentage du revenu brut du revenu courant	Pourcentage du revenu courant	Valeur de la production totale (en 1000 D)	Valeur de la production courante en 1000 D
10 à - 1	-	-	-	-
11 à - 2	9	9	1.728	1728
12 à - 5	5	11	960	2088
15 à - 10	1	15	192	2280
10 à - 20	6	21	1.152	4032
20 à - 50	3	23	576	4608
50 à - 100	65	89	12.480	17088
100 à - 200	-	89	-	17088
200 à - 500	1	90	192	17280
500 et plus	10	100	1.920	19200
			19.200	

DATTES (Tableau N° 9)

Taille de l'exploitation (Ha)	pourcentage du revenu brut	pourcentage du revenu céréalier	valeur de la production totale en 1000 D.	valeur de la production cumulée en 1000 D.
0 à - 1	13	13	1. 885	1. 885
1 à - 2	9	22	1. 305	3. 190
2 à - 5	12	31	1. 740	4. 930
5 à - 10	10	24	5. 807	10. 737
10 à - 20	6	87	870	11. 607
20 à - 50	5	85	725	12. 332
50 à - 100	5	90	725	13. 060
100 à - 200	5	95	725	13. 775
200 à - 500	5	100	725	14. 500
500 et plus	-	100	-	-
			14. 500	

ABRICOTS (Tableau N° 10)

Taille de l'exploitation (Ha)	pourcentage du revenu brut	pourcentage du revenu céréalier	valeur de la production totale en 1000 D.	valeur de la production cumulée en 1000 D.
0 à - 1	3	3	105	105
1 à - 2	3	6	105	310
2 à - 5	3	9	105	315
5 à - 10	25	34	875	1. 190
10 à - 20	-	34	-	1. 190
20 à - 50	-	34	-	1. 190
50 à - 100	15	49	525	1. 715
100 à - 200	-	49	-	1. 715
200 à - 500	1	50	35	1. 750
500 et plus	50	100	1.750	3.500
			3.500	

FIN

28

VUES