



MICROFICHE N°

00881

République Tunisienne

MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE

CENTRE NATIONAL DE

DOCUMENTATION AGRICOLE

TUNIS

الجمهورية التونسية
وزارة الفلاحة

المركز المركزي
للتوصيف الفلاحي
تونس

F 1

39

République Tunisienne
Ministère de l'Agriculture
Office de l'Elevage et des Pâtures

Agence Tunisienne
pour le Développement International
Organisation des Nations Unies
pour l'Alimentation et l'Agriculture

Projet FAO/TUN/704-10

Développement de la Production de Viande
Bovine dans le Nord de la Tunisie

NOTE SUR LES PROBLÈMES rencontrés
PAR LE DÉVELOPPEMENT DE LA PRODUCTION
DE VIANDE BOVINE
Sous le PLAN DE LA COMMERCIALISATION

(Document de Travail)

Tunis, 4 Janvier 1977

P L A N

1. - LES VIASSES DÉJÀ EN TRAVAIL .-

- 1.1. - Le niveau de production
- 1.2. - Circuits de distribution
- 1.3. - Les importations
- 1.4. - L'autonomisation de la Tunisie

2. - LES réalisations du PROJET FAO/STRAUSS-10 .-

- 2.1. - Amélioration du poids des cultures
- 2.2. - Crédit d'un quart du budget
- 2.3. - Développement de l'oléagine dans le secteur de grande culture
- 2.4. - Plaidoyer fait sur le poids des cultures
- 2.5. - Optimisation nécessaire du cycle de production
- 2.6. - Apprentissage au circuit "scierne"

3. - LES PROBLÈMES DE COMMERCIALISATION .-

- 3.1. - Des difficultés rencontrées
- 3.2. - Antécédentes techniques
- 3.3. - Industrialisation des produits transformés
- 3.4. - Perspectives

4. - PROGRAMMATION .-

- 4.1. - Programmation régulière des importations
- 4.2. - Absorbante intégrale et immédiate de la production nationale
- 4.3. - Définition d'une politique des prix au producteur
- 4.4. - Aménagement de la politique de prix au consommateur
- 4.5. - Sécurité du placement de la production commercialisée
- 4.6. - Conditions d'application des recommandations

5. - CONCLUSION .-

1. - LE VEAU EN BOVINS ET TURMIS

1.1. - le Volume de production

D'après les statistiques les plus récentes (1), le troupeau national est de 930.700 têtes, ce qui représente ce la façon suivante :

- Veaux et génisses plates	1	654.700
- Génisses vières et vêlues	1	196.400
- Veaux de veines de 2 ans	1	147.300
- Autres bovins	1	100.700

- Total national	1	930.700 têtes.

Les différentes catégories produites de ce troupeau permettent d'obtenir un taux d'abattage de 77 % donnant 711.000 veau en abattoir en 1976 et se répartissent de la façon suivante (2) :

- Jeunes vêles (exuvillons)	4	134.500
- Jeunes bœufs de robe	6	47.000
- Veaux de référés	1	61.500

- Total national	1	243.000 têtes.

Ces chiffres démontrent les tendances suivante de viande et vielle :

- Vielle vêle (230 têtes)	1	55.500 tonnes
- Viande vielle (31 %)	1	29.000 tonnes
- Vielle (10 %)	1	5.000 tonnes.

1.2. - Découpe de l'élevage

Les veaux de boucherie se trouvent abattus et distribués à raison d'un tiers dans les abattoirs des 12 Charentaises de province (100.000 veaux), un autre tiers dans les abattoirs départementaux charentais, et le dernier tiers cette fois dans les boucheries particulières, commerciales, et au niveau de la ferme dans le cadre de l'autosuffisance.

(1) Ministère de l'Agriculture, Direction du Plan ; Enquête agricole du Janvier 1976, Vendée, octobre 1976.

(2) Ministère de l'Agriculture, Direction du Plan pour l'élaboration du Plan ; "rapport au groupe producteur volontaire", octobre 1975.

A vrai dire, seul le premier circuit est connu, les deux autres sont l'objet d'estimations très approximatives.

La Société Elouhous représente plus de la moitié de l'activité de ce circuit, avec plus de 13.000 animaux locaux abattus en 1975 (voir annexe) et l'équivalent de 20.000 animaux importés.

1.3. - Les importations

La viande bovine est importée sous trois formes :

- La viande congelée : en progression constante : 400 tonnes en 1974, 1.300 tonnes en 1975, et 2.500 tonnes en 1976, équivalent à la viande de 12.500 animaux à 200 kilos de carcasse.

- Les animaux vivants destinés à être engraissés en Tunisie sous la supervision du projet FAO/SIDA/TUN-10, au nombre de 1.700 en 1976, à un poids vif moyen de 300 kilos (annexe n° 1).

- Les animaux de boucherie finis et semi-finis, au nombre de 7.000 en 1973, de 14.000 en 1974, de 16.000 en 1975 ; ils se situeraient sur-déssous de 10.000 en 1976.

1.4. - L'autosuffisance de la Tunisie

La des objectifs du Vème Plan est de rendre le pays auto-suffisant dans les principaux produits agricoles, dont la viande bovine.

Si l'on évalue à 10.000 tonnes poids carcasse la contribution de l'élevage national à l'approvisionnement du secteur "ordinaire" des 12 chefs-lieux de gouvernorats, les 4.500 ou 5.000 tonnes de viande importée représentent le tiers de la consommation des centres urbains.

Il n'est évidemment pas possible d'envisager la suppression brutale de ces importations.

L'autosuffisance est un objectif difficile à atteindre, qui ne pourra être réalisé qu'au terme d'une action énergique en faveur de la production nationale. A cet égard, la protection de la production nationale vis-à-vis des importations doit être modulée selon les différentes formes d'importations :

- La viande congelée offerte à très bas prix (400 millimes le kilo) destinée aux collectivités ne fait pas véritablement concurrence à la viande fraîche produite dans le pays. Le volume de ces importations pourrait donc être maintenu.

- Les animaux malades destinés à l'abattage peuvent continuer à être importés dans la mesure où le marché local de bœuf serait définitivement épuisé.

- L'importation de viande sur pied destinée à l'abattage immédiat doit être définitivement et totalement prohibée : ce type d'importation fait directement concurrence à la production nationale.

Le fait que la Société Ellozienne ait pu doubler le nombre des animaux abattus localement entre 1973 et 1976 montre l'absurdité considérable de l'offre intérieure (voir annexe n° 3), et il ne fait aucun doute que les 7.000 à 10.000 vaches importées abattues par la Société en 1976 pourront être directement substituées par la production supervisée par le projet FAO/SYDA/TUN-10 en 1977.

2. - LES REALISATIONS DU PROJET FAO/SYDA/TUN-10 .-

Le Projet 200/SYDA/TUN-10, intitulé "Développement de la Production de Viande Bovine dans le Nord de la Tunisie", est en cours depuis avril 1974 et entame actuellement le début de sa troisième campagne d'activités, à l'issue de laquelle (voir annexe n° 3) il devrait être en mesure de fournir à la Société Ellozienne 15 à 18.000 taureaux supplémentaires, soit plus de 7 % du total des bovins qui auraient été abattus en Tunisie en 1976, et 23 % des besoins de la Société Ellozienne pour l'année 1977.

L'atteinte de ces objectifs repose sur les réalisations très concrètes du projet, mais aussi également de la solution des facteurs limitants extrêmement graves qui sont rencontrés sur le plan de la commercialisation.

A l'issue de ces 10 mois d'existence, le projet peut se prévaloir des réalisations suivantes, qui permettent d'affirmer que les objectifs posés pour ses trois et quatre campagnes sont réalisables.

2.1. - Accroissement du poids des carcasses

Le poids moyen des carcasses des vaches abattues dans les établissements contrôlés était de 105 kilos en 1973. Il était passé à 126 kilos en 1976 (1).

(1) Ministère de l'Agriculture, "Note sur le secteur de la viande", novembre 1976.

À l'issue de sa première campagne d'activité, les 4.019 haillons du projet pavimentent 300 kilos, soit, pour un rendement qui n'est pas très élevé (de 1 à 20), une paille de meilleure qualité que la paille de petit riz. Un paquet de sacques de 100 kilos, à partir d'au moins vingt-sept sacs de paille ou environ huit de l'entre de 100 kilos (voir annexe n° 4).

Pendant la période du décaissement 1973, 1.142 haillons ont été livrés par les agriculteurs du projet. Leur poids moyen était de 187,5 kilos par sacques pour un rendement de 35,7 %.

Il faut souligner que ces récoltes ne sont pas issue de cultures expérimentales, mais des réalisations commerciales chez des agriculteurs réguliers. L'état du niveau commercialisation de la paille d'activité. En effet, l'intervention du projet consiste à assurer la SIC à la production du rizotto par ces derniers.

2.2. - Création d'un service du relais

En 1974, 3.200 haillons ont été livrés par les agriculteurs, accusant toujours celui de Guadu (voir annexe n° 4).

En 1975, la commercialisation des achats au niveau du Béjji Diari, l'utilisation du système d'approvisionnement et le paiement à un prix suffisamment élevé (100 kilos par kilo) ont permis d'atteindre 6.000 sacs dans des conditions qui sont à la fois économiques pour l'opérateur, qui l'alignent avec l'administration du statutaire de ces agriculteurs, et favorables à l'agriculteur en matière de garantie (1) (réception, achat, transport, préparation et distribution).

Cette action a pour objectif de développer l'offre dans le secteur de petites propriétés, qui déclenche l'essentiel du troupeau national. En effet, lorsque l'on vend ses râles à un producteur à un prix raisonnable, le petit éleveur est encouragé à développer son troupeau de bœufs et de vaches.

2.3. - Développement de l'élevage dans le secteur de grande culture

Le développement progressif de l'opération s'inscrit également dans la culture de grande culture car la toute logique de toutes cette activités permanente au fil enlevant tout caractère préjudiciable.

(1) Pour les critères d'approvisionnement et les modalités de l'allouement, voir "Projet 100/0754/100-10, les opérations d'achat, d'aliénement et de distribution des haillons entre", Avril 1975.

La diffusion d'une nouvelle génération technologique telles que la standardisation de la technique d'enillage, l'exploitation des silos de type "éau-pièce", la formulation d'aliments concentrés incluant une proportion importante d'orge, le développement de la régulation libre ou bâtiments économiques etc..., doivent permettre de "fixer" non seulement l'augmentation, mais un élevage bovin intensif dans ce secteur, qui est le seul à présenter un véritable potentiel pour ce type d'activité, puisqu'il est bien l'essentiel de la capacité de production fourragère.

2.4. - Paiement basé sur la poids du castrale

Dès la première étape d'activité, le projet a lancé la piste des ventes aux vendeurs de troupeaux mûrs, alors que ces derniers étaient destinés à la vente "à l'extinction".

Ce système a été plusieurs fois appliqué également à la commercialisation des taureaux. Il est très vite apparu toutefois que ce système favorisait les éleveurs sans écuries, qui "hébergeaient" les veaux avant leur expédition à l'abattoir, et pénalisait par conséquent les éleveurs qui livraient des veaux bien finis et à haut rendement.

Ainsi, un accord avec la Société Ellouzeum, sous les deux formes ci-dessus depuis le 1er novembre 1970 peut-il porter sur la base de paiements anticipés par l'abattoir (1).

2.5. - Intégration commerciale du cycle de production

Le mode d'opérations du projet consiste à créer simultanément, et de façon intégrée, l'ensemble des établissements qui s'opposent, dans le secteur intégré, au développement de la production de viande bovine.

Intégrant donc les aspects techniques d'une telle intégration, on voit que le fait que les actifs d'élevage vaincre sur ressources propres dans le, et bientôt les autres spécialistes, permettent dans une certaine mesure d'autre "en priorité" avec les éleveurs concernés.

La standardisation des animaux aux standards fixés du projet et le caractère de l'exploitation permettent le développement d'une production de type contractuel, et par conséquent prévisible (voir annexe n° 9). Enfin, la commercialisation directe des animaux par le canal de la Société Ellouzeum élimine les intermédiaires qui existaient auparavant à ce niveau.

(1) L'adoption de ce type de paiement a été heurtée à une résistance très forte des éleveurs ; toutefois, les résultats positifs obtenus par les éleveurs à bon rendement permettent d'espacer la commercialisation de ce système pour tous les animaux de bétail.

La diffusion d'un ensemble d'innovations technologiques telles que la généralisation de la technique d'ensilage, l'exploitation des sites de type "équipable", la formulation d'aliments concentrés incluant une proportion importante d'urée, le développement de la stabulation libre et hächiste bavaroise etc... doivent permettre de "fixer" non seulement l'engrangement, mais un élevage bovin intensif dans ce secteur, qui est le seul à présenter un véritable potentiel pour ce type d'activité, puisqu'il dépend l'essentiel de la capacité de production fourragère.

2.4. - Pâturage basé sur la police de carcasse

Si la première campagne d'actirris, le projet a éprouvé la peine des animaux aux conditions malades, alors que ceux-ci étaient accoutumés à la vente "à l'abattoir".

Ce système a été ultérieurement appliqué également à la commercialisation des veillons. Il est très vite apparu malheureux que ce système favorisait les éleveurs sans expérimenté, qui "survalisaient" les animaux avant leur abattage, et pénalisait par contre devant les éleveurs qui livraient des animaux bien traités et à bon rendement.

Ainsi, en accord avec la Société Eléctrique, tous les animaux livrés depuis la loi nouvelle 1976 sont-ils payés par la base du poids de carcasse enregistré par l'abattoir (1).

2.5. - Intégration commerciale du cycle de production

Le mode d'opération du projet consiste à traiter simultanément, et de façon intégrée, l'ensemble des caractères qui s'expriment, dans le secteur intéressant, au développement de la production de viande bovine.

Indépendamment des aspects techniques d'une telle intégration, on retiendra le fait que les schémas d'actions misées sur économies propres dans le, et bientôt les autres spécialités, permettent faire une certaine mesure d'interaction "en prise directe" avec les diverses secteurs.

La clarification des critères des arbitrages par les actes du projet et le caractère de l'engagement permettant le développement d'une production de type contractuel, et par conséquent prévisible (voir annexe n° 3). Enfin, la commercialisation directe des animaux gérés par le canal de la Société Eléctrique délimite les intermédiaires qui existaient auparavant à ce niveau.

(1) L'adoption de ce type de paiement s'est heurté à une résistance très forte des éleveurs ; toutefois, les résultats positifs enregistrés par les animaux à bon rendement permettent d'envisager la généralisation de ce système pour tous les animaux de boucherie.

On appelle à l'application préférée dans les projets d'urbanisation de la participation, car l'on voulait souhaiter voir se développer pour l'autre type de population.

2.6. "Appropriement du territoire"

En 28 mois, de juillet 1975 à décembre 1976, le projet a investi 6,230 mille millions à la Société Immobilière (voir tableau n° 6).

De l'ordre étant donné de l'urbanisation des environs de cette Société sur le marché local (ville nouvelle n° 2), on peut constater que le projet, après avoir approvisionné la Société à 15,2 en 1975 et à 17 à mi 1976, atteindra à 2 en 1977 (voir tableau n° 7).

3. - LES PROBLÈMES DE COMMERCIALISATION

3.1. - Les réalisations commerciales

Le 31 décembre 1976, le projet HED/BLD/TOM/IL conserve 7 projets évalués à 8,000 mille millions (épargne pour le projet dont 150 propriétaires, pour 125 locatifs).

La commercialisation des premiers appartements aux familles débute le avril 1975, au cours de 400 cases avec la Société Immobilière en mars 1975, suivies dans cette Société commerciale de 1.000 appartements parmi 8 pavillons de la Nouvelle 1975, au prix de 37. 0.000 à 41.000 mètres.

Dès cette date, toutes sortes d'intérêts militent pour la vente des dernières cas réserves du projet à quatre propriétaires et au plus des personnes ayant de quelques fautes à l'activité :

- Le 15 Décembre
- Le 27 Décembre (finaison de l'AIC)
- Le 15 Janvier
- Le 31 Janvier.

En fait, un problème n'est pas résolu, et a été également renouvelé au cours de la présente campagne.

Les dernières données au calendrier au 3 Février complètent les informations sur venir au cours de ces deux ans.

Les valeurs fournies par la Société Immobilière d'Innopolis sont les suivantes :

- La faible rendement par hectare des cultures livrées (qui a été estimé par le ministère du milieu des campagnes);
- La nécessité d'abattre en priorité des animaux égorgés (le 25 novembre);
- La faible demande des consommateurs (25 novembre);
- La résistance des boucheries à détailler les animaux tués par le projet (le 13 décembre);
- Le fait que la progression de commercialisation avait été stoppée (le 31 décembre), alors que 1.932 taureaux ont été livrés au marchandises contre 2.000 initialement prévus.

Les raisons données par les boucheries, selon le document officiel, à cette résistance, ont également varié :

- Génisse jaune qui répugnait au consommateur (argument avancé par l'assiette du boucher Charles à l'audience de Tunis le 16 mars 1976);
- Manque de veau en saison;
- En actualité, il n'est pas nécessairement nécessaire ces explications.

3.2. > Aspects techniques

On des deux dernières années on assiste de plus en plus de la diversité des systèmes fournis par le boucher officiel et les boucheries à l'égard de la production du projet ou celle des 18 mois de l'assiette, portant toujours 6.000 taureaux environ sur 600 commerciaux. Tous ces derniers étaient d'ailleurs identiques, et 90 % d'entre eux avaient été fournis avec un régime réglementaire standard.

L'objectif du projet tient dans le plan d'opérations de celui-ci correspondant aux recommandations concernant dans le document de préparation du Plan sur l'assiette le point des animaux sacrifiés afin de procurer le développement durable de la production cétale en assurant une équation entre l'offre d'assiette fournie à la boucherie.

Techniquement, l'appréciation des carcasses, sous le rapport hygiénique, consistait à procéder à un décapage complet de l'animal. Cet affermissement se trouvait nécessairement accompagné par un certain degré de préparation de graisse qu'elle contient. Il résulte évidemment alors de prendre pourtant en compte l'état d'engrangement d'un animal sacrifié à celui d'un animal vif.

De fait, si l'on se réfère à la méthode de jugement de l'Etat d'engagement des autorités du bassin moyen du S. May et S.I., finales (1), alors quelques observations d'ordre socio-économique peuvent être rattachées à la rivière à l'aval (c'est-à-dire au sud) et à la rivière à l'amont (c'est-à-dire au nord) du secteur aménagé par le projet appartenant à la classe 3 (conditions d'exploitation moyen).

Il n'y a pratiquement aucune industrie ou artisanat dans ces deux zones, et à plus forte raison des mines à ciel ouvert qui sont très importants.

Il faut insister sur le fait que le développement de la production de minerais naturels au Québec ne peut se concevoir qu'en rapportant à l'engagement des autorités canadiennes.

Or, il s'agit d'un secteur géologique très important, et bien que le secteur minier soit financièrement intéressant pour nous, son progrès n'a pas d'autre résultat que l'exploitation d'orages et d'engouement pour le secteur du cuivre. En effet, dans ce secteur, la proportion de ces derniers ne dépasse pas 20 %.

Il faut aussi souligner que le taux élémentaire obtenu (3 kilos d'or/litre, comparé à 0,5 kg/litre en moyenne à l'aval à 0,50 kg par litre de S.I. à l'amont) est un taux extrêmement précisément établi et facile à prouver dans les méthodes de sondage utilisée. Il est vrai que le niveau d'exploitation de cette partie du Québec n'a significativement réduit, au cours de ces dernières années, le moyen tonnage lui-même.

Les arguments développés à l'abattoir du Québec contre l'engagement d'horde qui devait, selon certains, empêcher l'engagement définitif des communautés, ont irrécusable logique. Cela n'a rien à voir avec S.I.A., les communautés sont engagées à l'aval dans un secteur qui a une élevage fourmillant de 25 à 30 fois plus à l'aval de l'embouchure d'horde.

3.3. - Interprétation des problèmes rencontrés

Il n'est pas difficile que le projet soit considéré à modifier sensiblement le profil des autorités électorales canadiennes, et c'est justement là son objectif principal.

(1) L'avis N°. 987, Oct. 1973, IIS, 3-287-470.

Si l'état d'engraissement des animaux livrés par le projet se trouve tout à coup accéléré et exagérément amplifié, c'est qu'en fait, la Société Elicoéaux de son côté et les bouchers du leur, rencontrent une série de problèmes qu'il faut analyser séparément, afin de chercher à les résoudre.

À notre avis, la Société Elicoéaux se trouve, au début de la campagne de commercialisation du projet, confrontée à deux problèmes :

a) Faute d'une programmation rigoureuse à laquelle elle avait été invitée de façon insistante à plusieurs reprises par les autorités du Ministère de l'Agriculture, cette société se trouve devant un calendrier d'importation excessif, qui sature sa capacité de distribution et ne lui permet pas d'écouler l'intégralité de la production intérieure.

Ces erreurs de programmation sont aggravées du fait que cet organisme n'est pas en mesure d'utiliser le tunnel de congélation installé à l'abattoir de Tunis, et sans lequel aucune régularisation du marché de la viande ne peut se concevoir.

b) Par un souci très légitime de sauvegarder les finances publiques, cette société trouve plus économique d'importer de la viande à 700 ou 800 millimes le kilo, plutôt que de se la procurer sur le marché intérieur à 950 millimes, sans se rendre compte toutefois que le prix de la viande importée est payé en devises, qu'il serait souhaitable d'économiser en faveur d'autres secteurs, et que cette politique risque de ruiner l'espoir d'un développement agricole national et l'autosuffisance en viande qui est inscrite dans le Vème Plan de développement.

Par ailleurs, l'accroissement des importations pour satisfaire les besoins de la population risque de devenir ruinosa pour le pays lorsque la viande bovine augmentera, car ce n'est infiniment sur le marché international.

L'hostilité des bouchers, de leur côté, à l'égard des animaux du projet, est parfaitement compréhensible en effet, sans oublier de toute leur qualification professionnelle ni leur honnêteté : il est certain qu'ils ont été mis à rude épreuve en devant, sur l'espace de quelques années, abandonner le bovin au profit du boeuf, et travailler des carcasses de plus en plus lourdes (de 90 kilos, le poids unitaire passe à 180 kilos), et dont les caractéristiques sont nécessairement différentes, requérant de leur part une préparation correspondante.

3.4. - Perspectives

Présentant actuellement un état d'engraissement assez bas, la Société Eléodore procède au triage des réceptions, à la dispersion des animaux dans les abattoirs périphériques et, à la limite, pourrait imposer une réfaction du prix d'achat des vaches engrangées sous la supervision du projet.

a) Le triage et l'arrêt temporaire des réceptions qui pénalise les producteurs a pour effet d'augmenter l'état d'engraissement que l'on voulait précisément éviter :

b) La dispersion des vaches du projet crea un grand nombre d'abattoirs municipaux qui ne sont pas équipés pour la vente des carcasses et qui ne peuvent donc être contrôlée par des agents du projet, s'accompagne d'errures malfondées de pesos et risque de provoquer la défiance et le rejet des acheteurs pour le système de paiement sur la base du poids de carcasse, qui se trouve appliquée depuis seulement deux mois.

c) La réfaction du prix des carcasses basé sur un état d'engraissement - dont nous évoquions par ailleurs le biais-faudé -, se traduit par l'application de la marge bénéficiaire acceptée par le producteur, qui, se trouvant déjà à la limite normative, transformerait l'engraissement en une opération délicate, et renoncerait son obéissance pur et simple.

4. - RECOMMANDATIONS

Techniquement, le projet est en mesure d'atteindre ses objectifs de développement de la production de viande bovine. Néanmoins, l'exécution de ces objectifs dépend essentiellement des actions entreprises en soi par la Société Eléodore, qui en tant que l'organisme exclusif de commercialisation de la production supervisera par le projet.

4.1. - Programmes rigoureux des importations

On ne peut prévoir que le projet soit en mesure de permettre l'autosuffisance immédiate du pays (1).

(1) Les statistiques de l'INSTAT montrent une augmentation régulière de l'excès des importations :

1972 :	1.861 tonnes d'équivalent carcasse
1973 :	2.324 "
1974 :	3.776 "
1975 :	3.332 "

Le projet s'est pourtant fini cet objectif, qui suppose que la Société Ellechour réduise le volume de ses importations, à mesure que se développe la production nationale.

La société Ellechour doit également adapter la forme de ses importations aux exigences d'un développement de la production nationale.

Les importations de viande bovine, qui se faisaient traditionnellement sous forme d'animaux vivants semi-finis, doit être substituée par l'importation de viande coupée et d'animaux entiers destinés à être engrangés dans la pâtre.

L'importation d'animaux engrangés concrètes des animaux produits en Tunisie doit être définitivement abandonnée.

4.1. - Absorption intégrale et immédiate de la production nationale

La commercialisation des 4.000 têtes de la première campagne a pu se faire sans trop de problèmes, car elle ne représentait que 13 % de la capacité accessible de la société Ellechour.

Si nous voulons éviter d'appeler que pour pouvoir assurer près de 1.000 têtes du projet entre décembre 1975 et janvier 1976, la société Ellechour avait, de pratiquement couper tout abat sur le marché tunisien, ce qui avait, à l'époque, provoqué un défaillissement sensible des veaux.

Au cours du 1er semestre de 1977, le projet devra décoller plus de 7.000 unités, soit 1.200 bœufs. La capacité de la société Ellechour étant de 3.500 têtes par mois, le taux peut être aisément assuré par la production nationale indépendante du projet.

En conséquence, il est recommandé à la société Ellechour :

- de pratiquer les importations de viande comme complément essentiel de la capacité de livraison du projet et des disponibilités du marché national d'animaux engrangés, et non pas l'inverse ;

- dans les périodes de l'année où l'offre conjointe du projet et du marché local est supérieure à la demande, de mettre en route l'unité de congelation et d'utiliser la capacité de stockage de l'abattoir de Sidi-Boughaba.

4.2. - Diffinition d'une politique des prix au producteur

Au cours des deux précédentes campagnes, la dévaluation du niveau de prix au producteur a fait l'objet d'accords bilatéraux entre l'ONCF et la société Ellechour (1).

(1) Du 1er octobre 1975 au 31 octobre 1976, le bonus a été payé 520 millions de dinars tunisiens. Depuis le 1er novembre 1976, il est payé 950 millions de dinars tunisiens.

Sur la conjoncture actuelle, caractérisée par des tendances inflationnistes importantes, le déterminisme du prix de la viande bovine au producteur devrait faire nécessaire ABSOLUMENT à l'zureur de chaque année pour la campagne de commercialisation de l'année suivante, par une commission, dont la composition reste à déterminer.

Cette année, une telle commission devrait appeler à la nécessité d'assurer une revolatilisation du prix de la viande, de l'ordre de 10 %, portant le kilo vif de 520 à 572 FF la tonnes, et le kilo de carcasse de 750 à 1.045 FF la tonnes (1).

4.4. - Développement de la politique des prix au consommateur

La politique de commercialisation suivie par le Gouvernement jusqu'à ce jour comportait une subvention importante et un niveau de prix fixé, et en principe identique, indépendamment du marché et de la qualité de la viande.

Si cette politique a pu accorder justification comme moyen de protéger le pouvoir d'achat du consommateur, elle s'avère iniquitaire actuellement, pour les raisons suivantes :

- Les prix trouvés sont théoriques, car le prix des meilleurs morceaux est en réalité fixé par la loi de l'offre et de la demande.

- Le développement de la production et de la consommation dans le secteur contrôlé entraîne un profond démantèlement des subventions, qui ne pourra être indéfiniment couvert par l'Etat.

- Ce système décourage la production d'animaux engrangés chez l'éleveur, la qualité de la viande n'est meilleure et la part des morceaux nobles est plus élevée, voire qui présentent également plus de déchets pour la bonne fabrication de conserves et de préparations.

En conséquence, il serait souhaitable de réviser le prix de la viande au consommateur, et de le modifier en fonction des différents morceaux et de la qualité de la viande (2).

(1) Voir Projet FAO/BIDAFUS-10, "Calcul de rentabilité de l'élevage-sainte-démodation-sécheresse", Octobre 1971.
en 1972, un taureau engrangé à l'abattoir-vendant par un éleveur non-sécheré lui revient à 181 pour 360 kilos de viande vif (505 millimes par kilo).

(2) Voir CEP, Direction Technique, Service Etudes, "Note sur les problèmes posés par l'accès de la viande", 1976, annexe A : Détermination de la valeur tactique.

Dans la conjoncture actuelle, caractérisée par des tendances inflationnistes importantes, la détermination du prix de la viande bovine au producteur devrait être déterminée ~~essentiellement~~ à l'autre extrémité de chaque année pour la campagne de commercialisation de l'année suivante, par une commission, dont la composition reste à déterminer.

Cette année, une telle commission devrait conclure à la nécessité d'envisager une revalorisation du prix de la viande, de l'ordre de 10 %, portant le kilo vif de 570 à 575 DT la tomme, et le kilo de carcasse de 960 à 1.045 DT la tonne (1).

4.4. - Aménagement de la politique des prix au consommateur

La politique de commercialisation suivie par le Gouvernement jusqu'à ce jour comportait une subvention importante et un niveau de prix imposé, et en principe identique, indépendamment du morceau et de la qualité de la viande.

Si cette politique a pu sembler justifiée comme moyen de protéger le pouvoir d'achat du consommateur, elle s'avère inadéquate actuellement, pour les raisons suivantes :

- Les prix imposés sont théoriques, car le prix des meilleurs morceaux est en réalité fixé par la loi de l'offre et de la demande.
- Le développement de la production et de la consommation dans le secteur contrôlé entraîne un gonflement du montant des subventions, qui ne pourra être indéfiniment couvert par l'Etat.
- Ce système décourage la production d'animaux engrangés chez lesquels la qualité de la viande est meilleure et la part des morceaux nobles est plus élevée, mais qui présentent également plus de déchets pour le boucher (graisse de couverture et de rognons).

En conséquence, il serait souhaitable de réviser le prix de la viande au consommateur, et de le moduler en fonction des différents morceaux et de la qualité de la viande (2).

(1) Voir Projet FAO/SIDA/TUN-10, "Calcul de rentabilité de l'engraissement suivant différentes modalités", Octobre 1976.
en 1977, un taureau engrangé à l'ensilage-concentré par un éleveur non-adhérent lui reviendra à DT 182 pour 360 kilos de poids vif (305 millions par kilo).

(2) Voir CEP, Direction Technique, Service Etudes, "Note sur les problèmes posés au secteur de la viande", 1976, annexe 6 : Détermination de la valeur indiciaire.

La périodisation du prix des différentes parties de la carcasse permettrait, dans une certaine mesure, de garantir aux bouchers les moins favorables les décomptes à boucher et à brûiller à un niveau de prix équivalent au prix imposé actuel, tandis que les marchands "mobiles" subiraient un rachetement de l'ordre de 100 %.

4.5. - Exécution du paiement de la production commercialisée

Au cours de la dernière campagne, le projet a financé l'achat de 75 % des animaux engrangés, et envisage de passer à 90 % pour la prochaine campagne. Ce financement, effectué sur fonds propres du projet, de l'ONZ, et l'en prévision sur recours à la banque, suppose une rotation permanente des ressources financières.

En conséquence, l'organisme de commercialisation, en l'occurrence la société Eloukous, doit régler le content des livraisons qui lui devront être faites sans aucun retard, de façon à permettre l'achat périodique d'animaux vivants sur le marché, et le réalisation immédiate des achats après l'abattage de leurs animaux.

4.6. - Calendrier d'application des recommandations

a) Immédiatement

- Stopper immédiatement et définitivement les importations d'animaux destinés à l'abattoir.
- Accélérer la réception des animaux du projet de façon à permettre un sacrifice à un poids inférieur, qui s'accompagnera nécessairement d'une diminution de l'état d'engraissement.
- Exécuter tous les abattages des animaux du projet à l'abattoir de Tunis,
- Ne pas laisser aux bouchers la possibilité de choisir leurs carcasses.

b) A moyen terme

- Expertises indépendantes et qualifiées permettant d'évaluer l'état d'engraissement des animaux du projet par rapport aux standards internationaux.
- Entreprendre une campagne d'éducation des bouchers leur permettant de maîtriser le travail de carcasses plus lourdes et par conséquent présentant des caractéristiques différentes.
- Mise en route du tunnel de compilation qui seul permettra à la société Eloukous de jouer son rôle régulateur du marché de la viande.

c) Prévisions immédiates

- Etudier un système de commercialisation adapté au développement de l'industrie animale canadienne, et à l'importation de la denrée du consommateur (tarif différentiel selon les marchés).
- Développer un système de quotatique de carcasse favorisant les animaux bien conformes et en état satisfaisant d'engraissement.
- Préparation planifiée des importations et abandon complet de l'importation de taureaux acci-finis et maturisés.

d) A long terme

- Développer un programme de croisements d'absorption raciale permettant de développer l'élevage d'animaux croisés susceptibles d'atteindre un poids d'abattage plus élevé sans dépasser une quantité excessive de graisse.

3. - ANNEXE 2 : -

- 3.1. - Importation de taureaux saigres d'Irlande par le Projet
- 3.2. - Evolution des achats de la Société Bleueux
- 3.3. - Objectifs et réalisations des différentes campagnes d'activité du Projet
- 3.4. - Achats d'animaux saigres par le Projet sur le marché local
- 3.5. - Répartition des animaux à l'engrangement sous la supervision du Projet au 01.11.1976
- 3.6. - Livraisons effectuées par le Projet à la Société Bleueux
- 3.7. - Participation du Projet à l'approvisionnement de la Société Bleueux

**3.1. - IMPORTATIONS DE TAUREAUX MAIGRES
D'ISLANDE PAR LE PROJET**

Dates d'arrivée	Nom des expéditeurs	Nombre expédiés	Distributions par le Projet
03.09.1976	- Tovila	316	450
30.09.1976	- Tovila	241	292
03.10.1976	- Tovila	755	300
15.10.1976	- Tovila	793	315
04.10.1976	- Bierville	480	420
			1.770
	Parties diverses		134
	Salde distribué		1.644
			**

**3.2. - ESTIMATION DES VOLUMES DE LA PRODUCTION
DU SOJA (1)**

Années	Marché local		Marché importé	
	Magnes du rétros	Transfert vlande	Rachis de rétros	Transfert vlande
1973	7.400	1.163	3.599	937
1974	7.318	1.097	13.533	3.218
1975	16.173	3.126	14.370	3.205
1976 (2)	33.542	4.989	7.006	1.892

(1) Ces chiffres ne comprennent pas les importations de vlande crue/semée qui atteignent 2.562 tonnes (poids exċessif) en 1976.

(2) Estimations.

**3.3. - OBJECTIFS ET REALISATIONS DES DIFFERENTES
CAMPAGNES D'ACTIVITE DU PROJET**

		Réalisation des réalisations	Coûts par équivalent temps plein	Indication d'espèce et de montant	Coûts de financement (P.R.P.)	Production brutes (2) (Mds. \$)
1ère campagne	Objectifs	Aout. '74	Print. '75	Std/act. '75	Biver '75 Print. '76	
	Réalisations	120	1.096 RA	6.580	-	Bate. 325 \$. Total 1.430 \$.
2ème campagne	Objectifs	Aout. '75	Print. '76	Std/act. '76	Biver '76 Print. '77	
	Réalisations	160	6.096 RA	12.000	-	Bate. 330 \$. Total 5.320 \$.
3ème campagne	Objectifs	Aout. '76	Print. '77	Std/act. '77	Biver '77 Print. '78	
	Réalisations	200	8.096 RA	18.000	-	Bate. 375 \$. Total 6.750 \$.
4ème campagne	Objectifs	Aout. '77	Print. '78	Std/act. '78	Print. '78 Print. '79	
	Réalisations	240	8.096 RA	24.000	-	Bate. 400 \$. Total 9.600 \$.

(1) Le premier chiffre représente les effectifs de l'opératrice utilisée initialement, et le second ceux des personnes recrutées.

(2) Production des bateaux en bois qui étaient incorporés par le projet.

S.6. - SALAIRES D'ADMINISTRATION MARCHÉS PAR LE PROJET
PAR LE MARCHÉ LOCAL

Pays	1975		1976	
	Bénéfice	Soldes vir moyenne	Bénéfice	Soldes vir moyenne
Mexique	—	—	14	182
Australie	—	—	53	190
Islande	471	202	502	204
Autres	1.229	203	1.504	205
Total	3.335	203	1.527	207
Asie	125	196	845	210
Brésil	—	—	423	216
Colombie	126	201	574	220
Haïti	—	—	304	227
Honduras	—	—	167	197
Total	2.351	—	5.866 (1)	—

(1) Ce chiffre ne comprend pas les salaires versés et alloués par le projet, ni directement octroyé par les autorités au titre de leur entité financière.

Annexe n° 5

5.5. - REPARTITION DES ARRIVAGES A L'EMBALLAGE
SOUS LA SUPERVISION DU PROJET
AU 1er NOVEMBRE 1974

Région	Livraisons projet		Total livraisons	Mortalité enregistrée	Total disponible projet	Autre production	Total général
	Local	Importé	(1) + (2)	(4)	(5)	(6)	(5) + (6)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	
Tunisie	25	205	1.030	3	1.023	144	1.147
Habous	320	97	423	6	417	115	532
Mateur	95	130	467	4	463	169	632
Béja	711	301	1.012	4	1.008	369	1.377
Medjez	905	278	1.183	10	1.173	355	1.528
La Kef	535	85	621	2	619	132	732
Siliana	713	120	833	5	828	204	1.032
Jendouba	135	-	135	-	133	36	171
Total système enfilage-concentré	4.507	1.197	5.704	38	5.666	2.325	7.191
Autres	777	467	1.224	-	1.224	-	1.224
Total général	5.284	1.644	6.928	38	6.890	1.525	8.415

**3.6. - LIVRAISONS EFFECTUÉES PAR LE PROJET
A LA SOCIÉTÉ D'ÉLÉVATION**

		Mesure de têtes	Poids vif	Réductions	Bissons facturés
1975	Juillet	36	2.780	-	3.435
	Août	-	-	-	-
	Septembre	49	12.935	-	6.180
	Octobre	284	101.616	-	51.033
	Novembre	462	142.188	-	73.933
	Décembre	869	291.041	-	151.763
	Sub-total septembre	1.700	355.530	-	366.010
1976	Janvier	1.034	347.984	-	161.015
	Février	784	251.263	-	130.707
	Mars	234	61.759	-	32.353
	avril	200	64.181	-	39.374
	Mai	23	8.735	-	4.362
	Juin	-	-	10.341	4.722
	Sub-total septembre	7.319	733.912	10.341	394.753
1976	Juillet	42	12.495	-	6.269
	Août	1	1.528	-	764
	Septembre	46	6.263	-	4.215
	Octobre	156	44.253	-	21.054
	Novembre	706	211.040	126.863	121.600
	Décembre	1.142	263.566	212.060	213.577
	Sub-total septembre	2.051	683.312	132.943	351.325
	TOTAL SEPTMBR.	8.114	1.023.793	348.384	1.063.690

**3.2. - PARTICIPATION DU PROJET A
L'APPRENTISSAGE INDUSTRIEL DE LA
SOCIETE ELLORISOM (RETAIL
ENCAISSE LOCALISANT)**

Année	Semestre	Livraisons Projet	Total Livraisons	Achaté Société	Taux Appréciation dollar
1975	1er	-	1.700	14.000	12 %
	2nd	1.700			
1976	1er	2.319	4.219	33.000	13 %
	2nd	2.000			
1977 (1)	1er	1.000	11.000	44.000	25 %
	2nd	4.000			

(1) Présylation estimative.

24