



00995

MICROFICHE N°

République Tunisienne

MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE

CENTRE NATIONAL DE

DOCUMENTATION AGRICOLE

TUNIS

الجمهورية التونسية
وزارة الزراعة

المركز القومي
للتوثيق الفلاحي
تونس

F

1

REPUBLIQUE TUNISIENNE

O.M.V.V.M. et P.P.I.

Direction des Etudes

6 Aout 1977

MINISTRE
DE L'AGRICULTURE, DE LA
PÊCHERIE ET DE LA
PASTORALE

Production, Coût, et Techniques Culturales de la Tomate, Piment, et Cucurbitacées, dans la Basse - Vallée

Travaux réalisés par :

CHALLALA Mohamed, Ingénieur Agronome

FRECH Mohamed, Ingénieur Agronome

CULTURES D'HYE DANS LA BASSE - VALLEE

I. INTRODUCTION :

- 1 - But de l'étude
- 2 - Méthodologie de l'enquête
- 3 - Déroulement de l'enquête

II. La TOMATE :

a) Surface

- 1 - superficie de surface déclarée par strate
et par périmètre
- 2 - Répartition de l'échantillon par périmètre
et par strate ,
- 3 - Ajustement des déclarations ; calcul de la
superficie réelle .

b) Les rendements

- a) Caractéristiques superficielles et rendement
- b) Calculer la production de la tomate dans la
Basse - Vallée

c) Les coûts de production

- a) la technique utilisée dans la Basse Vallée et
la commercialisation
- b) conclusion .

III. PIMENT

a) superficie

- 1 - superficie déclarée par strate et par
période : tableau T1
- 2 - répartition de l'échantillon par strate
et par période
- 3 - ajustement des déclarations par une
droite de moindre carré : calcul de la
superficie réelle .

b) les rendements

- a) corrélation superficie - rendement
- b) calendrier de production du piment dans
la Basse Vallée
- c) les coûts de production
- d) la technique culturale du piment
- e) conclusion .

IV. - CUCURBITACÉES

a) introduction

b) cas du melon

- b1 - superficie
- b2 - rendement
- b3 - coût à la production

c) cas de la pastèque

- c1 - superficie
- c2 - rendement
- c3 - coût à la production

III. PIMENT :

a) superficie

- 1 - superficie déclarée par strate et par périmètre : Tableau T1
- 2 - répartition de l'échantillon par strate et par périmètre
- 3 - ajustement des déclarations par une droite de moindre carré : calcul de la superficie réelle .

b) les rendements

c) corrélation superficie - rendement

d) calendrier de production du piment dans la Basse Vallée

e) les coûts de production

f) la technique culturale du piment

g) conclusion .

IV. - CUCURBITACEES :

a) Introduction

b) cas du melon

b1 - superficie

b2 - rendement

b3 - coût à la production

c) cas de la pastèque

c1 - superficie

c2 - rendement

c3 - coût à la production

LES CULTURES D'ORTIE DANS LA REGION DE LA SEINE - ELLE

I. INTRODUCTION :

1 - But de l'étude :

Les objectifs de cette étude sont multiples :

- D'abord sur le plan microéconomique il s'agit d'étudier la rentabilité de l'horticulteur de la Seine-Elle, à savoir, son comportement vis à vis de l'usage des inputs et vis à vis de son environnement économique. En d'autres termes il s'agit de voir les coûts de production, les bénéfices, afin de l'aider à améliorer son revenu.

- Sur le plan macroéconomique il s'agit d'aider d'une part la prise de décision concernant la fixation des prix agricoles afin d'avoir une politique agricole claire vis à vis du producteur et du consommateur, de savoir d'autre part les problèmes d'approvisionnement en intrants de la production et de la commercialisation ainsi que de venir en aide aux agriculteurs.

- L'I.N.R.A. en tant que responsable des techniques culturales a besoin de connaître les difficultés de culture de la production et d'orienter ses interventions en fonction des connaissances précises des problèmes.

- Enfin, ce document permettra de rassembler les données techniques et logistiques pour les utiliser notamment dans les études de l'I.N.R.A. dans les domaines relatifs et donner les orientations à l'horticulteur pour l'usage d'optimisation des intrants agricoles, ainsi que des autres interventions, pesticides, produits de soin.

L'engrais a enrichi les cultures suivantes : tomate, piment et
 courgettes considérées les plus importantes des cultures d'été ;
 on a favorisé par là même la tomate car elle occupe la superficie la
 plus grande et pose le plus de problèmes à l'agriculteur .

2. METHODOLOGIE DE L'ENQUETE :

La base de sondage était disponible à partir des rensei-
 gnements fournis par la Direction de la Haute Vallée . Cette base
 consistait à faire un recensement exhaustif des exploitations pro-
 ducant au cours de l'année retenue (1972), de tomates, de piment, de
 courgettes (maisons et potagers) dans l'ensemble des périmètres de
 la Haute Vallée de la Mayenne .

La méthodologie suivie pour le tirage des exploitations échantillon-
 nées est décrite pour toutes les cultures .

Exemple de cas de la tomate, soit :

- E le nombre d'exploitations total produisant la tomate
 dans la Haute Vallée

- S la superficie totale cultivée en tomate dans la
 Haute Vallée

- e la superficie échantillonnée en tomate dans la période p1

- e le nombre d'exploitations échantillonnées

pour la tomate (sans de sondage : $1/10$ du nombre total),

il s'agit de savoir comment répartir les e exploitants de l'échantil-
 lon dans les différents périmètres . Cette répartition doit tenir
 compte de la répartition des exploitations, et de la superficie en tomate réan-
 cée dans chaque périmètre .

Ainsi le nombre d'exploitants n qui sera retenu dans la période p_i est obtenu comme suit :

$$n_1 = n \cdot \frac{a_1}{A}$$

$$n_2 = n \cdot \frac{a_2}{A}$$

$$n_3 = n \cdot \frac{a_3}{A}$$

$$\vdots$$

$$n_n = n \cdot \frac{a_n}{A}$$

soit :

$$\sum_{i=1}^n n_i = n$$

Une fois le nombre d'exploitants est retenu par période, les exploitations sont distribuées dans les différentes strates déjà fixées proportionnellement à la superficie en tane dans chaque strate. La probabilité de sortie d'un exploitant est déterminée de manière à ce que dans une certaine strate de superficie d'un certain périmètre tous les exploitants aient une probabilité égale d'être tirés. La table de nombre au hasard (Random simple numbers) est utilisée pour tirer les exploitants.

1. PREPARATION DE L'ENQUETE

Une fois les exploitants à enquêter connus, on a abordé la phase enquête. Une brigade topographique a mesuré l'ensemble des parcelles d'échantillons, tandis que tous les techniciens de la Division des Etudes exécutaient la mise en place des carrés de recensement suivant une méthode arrêtée à l'avance. Cette dernière opération a demandé une quinzaine de jours.

Les techniques vulgarisateurs de la Sages Vallée ont participé dans une large mesure au suivi de la production des carrés de rendements et ont relevé sur des fiches toutes les dépenses engagées par les agriculteurs.

Notons à ce propos que certains problèmes d'ordre pratique ont été rencontrés. Il s'agit de la pesée des produits récoltés.

Certains vulgarisateurs (Projet Tunisie-Belge) ont trouvé des difficultés pour effectuer cette opération vu l'éloignement de la parcelle des centres de collecte ou de l'absence de balances dans les subdivisions. Nous ne passerons pas sous silence le grand sérieux de la plupart des techniciens qui ont contribué à la réussite de cette enquête.

23. - La. 2000000

* **computer-aided**

1 - **D** INFORMATION AND REPORTING OF TERRORISM FOR
PREVENTION OF AND AGAINST[illegible]

第 1 期 2002 年第 1 期 第 1 期 第 1 期 第 1 期

● 1987年10月

Sur un total de 2700 exploitations agricoles dans la Bassa Vallée de la Madjerda on compte 2363 exploitations intensives ou moyennement irriguées. Les exploitations pratiquant la tomate sont donc 31 % des exploitations irriguées avec une superficie moyenne de 1 ha par exploitation. Le pourcentage des agriculteurs et des superficies par strate pour l'ensemble de la Bassa Vallée se présente comme suit :

Strates	N de la superficie	% des agriculteurs
1 - 1 ha	24	33
2 - 2,99 ha	39	35
3 - 3,99 ha	16	8
4 - 4,99 ha	4	3
5 - 5,99 ha	4	1
6 - 6,99 ha	11	1

La superficie cultivée en tomate présente 60 % de parcelles de moins de 2 hectares occupant 63 % des agriculteurs. Cette situation est due probablement au rôle de la petite exploitation dans la production de cette culture.

4. - REPARTITION DES 119 EXPLOITANTS RELEVANT SELON
LE CRÉDIT ET LA STRATE DE SUPERFICIE

TABLEAU B.

Strate	1-1,99ha	2-2,99ha	3-3,99ha	4-4,99ha	5ha et	Total
Variations						
Abandon	2	4	3	-	1	10
Am. Nouv.	2	-	-	-	-	2
Am. Nouv.	2	1	-	-	-	3
Am. Nouv.	1	3	1	-	4	9
Am. Nouv.	1	2	1	1	1	6
Str. 1-1,99ha	6	8	5	1	6	26
Str. 2-2,99ha	1	1	-	1	1	4
Str. 3-3,99ha	-	1	-	-	-	1
Str. 4-4,99ha	1	1	-	-	-	2
Str. 5ha et	1	1	1	-	-	3
Str. 1-1,99ha	3	4	1	1	1	10
Str. 2-2,99ha	1	1	1	-	-	3
Str. 3-3,99ha	1	-	1	-	-	2
Str. 4-4,99ha	-	1	1	-	1	3
Str. 5ha et	1	2	-	-	-	3
Str. 1-1,99ha	-	2	1	1	-	4
Str. 2-2,99ha	1	2	1	-	-	4
Str. 1-1,99ha	6	6	4	1	1	18
Str. 2-2,99ha	1	1	-	-	-	2
Str. 3-3,99ha	3	1	1	1	4	10
Str. 4-4,99ha	-	4	1	1	-	6
Str. 5ha et	4	2	2	-	-	8
Str. 1-1,99ha	1	2	1	-	1	5
Str. 1-1,99ha	6	16	5	2	2	25
Str. 2-2,99ha	2	4	-	-	-	6
Str. 3-3,99ha	1	2	2	2	2	9
Str. 4-4,99ha	6	6	2	2	2	18
Total	26	50	17	6	13	112

3. - Ajustement de la superficie cultivée en tomate :

Comme pour la culture de l'artichaut, il existe une corrélation très étroite entre les superficies déclarées par les agriculteurs et celles réellement cultivées en tomate.

3.1 Corrélation entre les superficies déclarées et les superficies réelles soit à la base des superficies déclarées :

$$r = \frac{\sum_{i=1}^n x_i y_i}{\sqrt{\sum_{i=1}^n x_i^2 \sum_{i=1}^n y_i^2}}$$

Il y a corrélation entre deux phénomènes x et y lorsque le coefficient r qui les lie est $> 0,5$

$$r = \frac{\sum_{i=1}^n x_i y_i}{\sqrt{\sum_{i=1}^n x_i^2 \sum_{i=1}^n y_i^2}}$$

soit :

$$V_{xy} = \frac{\sum_{i=1}^n x_i y_i}{n}$$

$$\text{Covariance } xy = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n x_i y_i = 3,8331$$

$$\text{Variance de } x = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n x_i^2 = 5,3799$$

$$\text{Variance de } y = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n y_i^2 = 6,9779$$

$$r = \frac{3,8331}{\sqrt{5,3799 \times 6,9779}} = \frac{3,8331}{6,03} = 0,93$$

$r = 0,93$; il y a donc corrélation très étroite entre les superficies déclarées et les superficies réelles.

3.2 Droite de régression :

Représentons sur un graphique les points échantillonnés avec en abscisse les superficies déclarées (x) et en ordonnée les superficies réelles (y) ; nous obtenons un nuage de points qui peut servir de support à la droite des moindres carrés. (Voir figure 1) :

La droite s'ajuste et de la forme $y = ax + b$;

Déterminons les coefficients a et b de cette droite.

Les formules sont les suivantes :

$$a = \frac{\sum x_i y_i - n \bar{x} \bar{y}}{\sum x_i^2 - n \bar{x}^2}$$

$$\begin{aligned} \sum x_i y_i &= 1047,3542 \\ n \bar{x} \bar{y} &= 449,8160 \\ \sum x_i^2 &= 2153,5971 \\ n \bar{x}^2 &= 160,7973 \end{aligned} \quad \left| \quad a = \frac{1047,3542 - 449,8160}{2153,5971 - 160,7973} = 1,024 \right.$$

Si nous considérons le point $\bar{y}/\bar{x}$ situé sur la droite de représen-

tation d'équation de notre droite on aura $\bar{y} = a \bar{x} + b$

$$\text{soit } 1,70 = (1,024 \times 1,65) + b$$

$$1,70 - 1,69 = b \text{ ou } b = 1,70 - 1,69 = 0,01$$

La droite de régression a pour expression finale :

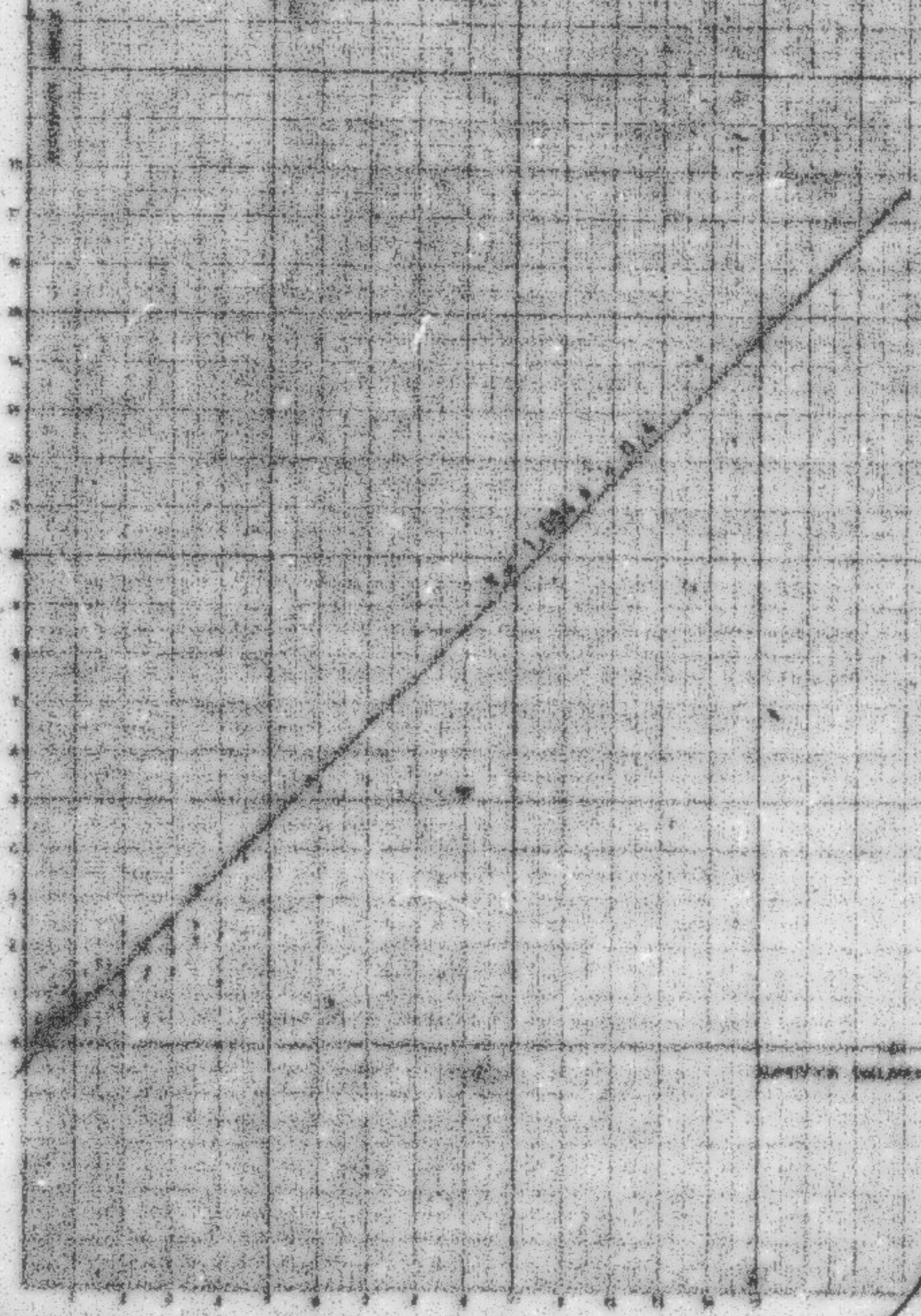
$$\boxed{y = 1,024x + 0,01}$$

La superficie récoltée en 1975 par les vignes pendant la campagne

1975 - 1976 est donc de :

$$S = (1,024 \times 1644) + 0,01 = 1688,336 \text{ hectares}$$

$$\boxed{S = 1688 \text{ hectares}}$$



b) - Les rendements :

La production des carrés échantillons a été suivie de près pendant la fin de la récolte. Un carré de rendement (pour la récolte) a été fixé à $3 \text{ m} \times 3 \text{ m} = 9 \text{ m}^2$. L'emplacement des carrés est fait au hasard. Cette méthode consiste à faire un certain nombre de pas en descendant du champ et à l'intérieur le champ on plante dans la zone labourée les aiguilles d'une montre à partir du coin le plus proche de la route ou piste par laquelle on aborde le champ.

Ces diagrammes sont notés dans une table des nombres au hasard.

c) Méthode de calcul du rendement moyen :

Le premier chiffre est le rendement moyen des carrés de rendement pour tous les champs échantillons cultivés en terre. Le rendement est affecté à la superficie du champ. On obtient ainsi la production pondérée de la surface des échantillons et par suite de cette manière le rendement moyen de tous les champs.

$$R = \frac{r_1 \times p_1 + r_2 \times p_2 + r_3 \times p_3 + \dots + r_n \times p_n}{p_1 + p_2 + p_3 + \dots + p_n}$$

Le rendement moyen R de l'échantillon est :

$$R = \frac{r_1 \times p_1 + r_2 \times p_2 + r_3 \times p_3 + \dots + r_n \times p_n}{p_1 + p_2 + p_3 + \dots + p_n}$$

Notation de la variance P^2 des rendements échantillons :

$$P^2 = \frac{r_1^2 \times p_1 + r_2^2 \times p_2 + r_3^2 \times p_3 + \dots + r_n^2 \times p_n}{p_1 + p_2 + p_3 + \dots + p_n} - R^2$$

Notation des rendements échantillons :

$$R = \frac{r_1 \times p_1 + r_2 \times p_2 + r_3 \times p_3 + \dots + r_n \times p_n}{p_1 + p_2 + p_3 + \dots + p_n}$$

L'intervalle de confiance à 5 % est :

$$m - 1.96 \frac{s}{\sqrt{n}} < \mu < m + 1.96 \frac{s}{\sqrt{n}} = 1.7 \pm 1.96 \left(\frac{1.46}{\sqrt{100}} \right) < \mu < 1.7 \pm 0.246$$

soit :

$$1.454 < \mu < 1.946$$

ainsi la production totale de tomates dans la Haute Vallée serait comprise dans la fourchette :

$$145400 \text{ t} < P < 194600 \text{ t}$$

1 - Densité des plants de tomate par hectare :

La densité moyenne $\bar{d}$ des plants par hectare est de :

$$\bar{d} = 17250 \text{ plants}$$

L'écart type est de 1600 . Le nombre de plants est situé dans la fourchette :

$$15650 < \text{Nb de plants} < 18850$$

La production moyenne d'un plant de tomate serait de :

$$\frac{P}{\bar{d}} = \frac{172500 \text{ kg}}{17250} = 10 \text{ kg}$$

2 - Répartition du rendement et du pourcentage d'exploitants concernés :

Ces résultats sont très significatifs . Mais pour avoir une idée plus claire et plus concrète, les différents rendements obtenus par les agriculteurs se présentent ainsi :

Rendement	% des exploitants	% cumulé
10 T/ha	5.4	5.4
10 T - 14.9 T/ha	10.9	16.3
15 T - 19.9 T/ha	19.6	35.9
20 T - 24.9 T/ha	27.2	63.10
25 T - 29.9 T/ha	15.2	78.3
30 T - 34.9 T/ha	5.4	83.7
35 T - 39.9 T/ha	4.5	90.20
40 T - 44.9 T/ha	3.2	93.40
50 T/ha et +	6.6	100
Ensemble	100.0	100

Le rendement moyen comme nous l'avons indiqué précédemment est de 22.9 T/ha. 23.5% des exploitants ont obtenu un rendement inférieur au rendement moyen . Il y a donc un sérieux effort à fournir de la part de la vulgarisation .

c) Etude de la corrélation superficie - rendement :

Le coefficient de corrélation entre la superficie et le rendement est :

$$R = \frac{-2.21}{\sqrt{6.03}} = \frac{-2.21}{2.45} = -0.91$$

$$R = -0.91$$

Interprétation :

Les rendements élevés (supérieurs à 21 t/ha) sont observés dans les petites superficies ce qui explique cette corrélation négative.

Plus les superficies sont grandes et plus les rendements obtenus sont faibles. Ceci est en relation avec l'intensification.

d) Courbe de production de la pomme dans la Haute Vallée :

La production de pomme dans la Haute Vallée se présente pour la campagne 1975 - 1976 comme indiquée sur le tableau 3.

Il résulte de ce tableau que le début de la production totale est atteint à la fin de la première décennie de cette étude ; ce qui se réfère à une campagne passée (1971-1972) pour commencer et terminer la production de vingt jours entre les 2 campagnes (1975-1976). Ceci est dû notamment à l'introduction de nouvelles variétés (Gala, Calor) plus précoces que Comice ou Rome connues par les agriculteurs de la Haute Vallée.

En 1977 on a vu une chute par la chute de la production qui compte tenu de l'augmentation des prix et des contributions fiscales dans la Haute Vallée il aurait pu être à ce que le démarrage de la culture de production soit fait dans le sens de la baisse par la production de la Haute Vallée ne peut pas être une compétition avec celle des autres régions mais seulement entre elles. Ceci est largement motivé par le fait que la production de la pomme est destinée à l'industrie et que donc on ne peut pas la vendre sur le marché.

TABLE 1. SUMMARY OF INVESTIGATION OF THE TROUBLE WITH THE
 WATER PUMPING IN LA PUERTE
 (CONTINUATION OF REPORT NO. 10, 1971)

Date		1971										1972		1973		1974		1975		1976		1977		1978		1979		1980		1981		1982		1983		1984		1985		1986		1987		1988		1989		1990		1991		1992		1993		1994		1995		1996		1997		1998		1999		2000		2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013		2014		2015		2016		2017		2018		2019		2020		2021		2022		2023		2024		2025		2026		2027		2028		2029		2030		2031		2032		2033		2034		2035		2036		2037		2038		2039		2040		2041		2042		2043		2044		2045		2046		2047		2048		2049		2050		2051		2052		2053		2054		2055		2056		2057		2058		2059		2060		2061		2062		2063		2064		2065		2066		2067		2068		2069		2070		2071		2072		2073		2074		2075		2076		2077		2078		2079		2080		2081		2082		2083		2084		2085		2086		2087		2088		2089		2090		2091		2092		2093		2094		2095		2096		2097		2098		2099		2100		2101		2102		2103		2104		2105		2106		2107		2108		2109		2110		2111		2112		2113		2114		2115		2116		2117		2118		2119		2120		2121		2122		2123		2124		2125		2126		2127		2128		2129		2130		2131		2132		2133		2134		2135		2136		2137		2138		2139		2140		2141		2142		2143		2144		2145		2146		2147		2148		2149		2150		2151		2152		2153		2154		2155		2156		2157		2158		2159		2160		2161		2162		2163		2164		2165		2166		2167		2168		2169		2170		2171		2172		2173		2174		2175		2176		2177		2178		2179		2180		2181		2182		2183		2184		2185		2186		2187		2188		2189		2190		2191		2192		2193		2194		2195		2196		2197		2198		2199		2200		2201		2202		2203		2204		2205		2206		2207		2208		2209		2210		2211		2212		2213		2214		2215		2216		2217		2218		2219		2220		2221		2222		2223		2224		2225		2226		2227		2228		2229		2230		2231		2232		2233		2234		2235		2236		2237		2238		2239		2240		2241		2242		2243		2244		2245		2246		2247		2248		2249		2250		2251		2252		2253		2254		2255		2256		2257		2258		2259		2260		2261		2262		2263		2264		2265		2266		2267		2268		2269		2270		2271		2272		2273		2274		2275		2276		2277		2278		2279		2280		2281		2282		2283		2284		2285		2286		2287		2288		2289		2290		2291		2292		2293		2294		2295		2296		2297		2298		2299		2300		2301		2302		2303		2304		2305		2306		2307		2308		2309		2310		2311		2312		2313		2314		2315		2316		2317		2318		2319		2320		2321		2322		2323		2324		2325		2326		2327		2328		2329		2330		2331		2332		2333		2334		2335		2336		2337		2338		2339		2340		2341		2342		2343		2344		2345		2346		2347		2348		2349		2350		2351		2352		2353		2354		2355		2356		2357		2358		2359		2360		2361		2362		2363		2364		2365		2366		2367		2368		2369		2370		2371		2372		2373		2374		2375		2376		2377		2378		2379		2380		2381		2382		2383		2384		2385		2386		2387		2388		2389		2390		2391		2392		2393		2394		2395		2396		2397		2398		2399		2400		2401		2402		2403		2404		2405		2406		2407		2408		2409		2410		2411		2412		2413		2414		2415		2416		2417		2418		2419		2420		2421		2422		2423		2424		2425		2426		2427		2428		2429		2430		2431		2432		2433		2434		2435		2436		2437		2438		2439		2440		2441		2442		2443		2444		2445		2446		2447		2448		2449		2450		2451		2452		2453		2454		2455		2456		2457		2458		2459		2460		2461		2462		2463		2464		2465		2466		2467		2468		2469		2470		2471		2472		2473		2474		2475		2476		2477		2478		2479		2480		2481		2482		2483		2484		2485		2486		2487		2488		2489		2490		2491		2492		2493		2494		2495		2496		2497		2498		2499		2500		2501		2502		2503		2504		2505		2506		2507		2508		2509		2510		2511		2512		2513		2514		2515		2516		2517		2518		2519		2520		2521		2522		2523		2524		2525		2526		2527		2528		2529		2530		2531		2532		2533		2534		2535		2536		2537		2538		2539		2540		2541		2542		2543		2544		2545		2546		2547		2548		2549		2550		2551		2552		2553		2554		2555		2556		2557		2558		2559		2560		2561		2562		2563		2564		2565		2566		2567		2568		2569		2570		2571		2572		2573		2574		2575		2576		2577		2578		2579		2580		2581		2582		2583		2584		2585		2586		2587		2588		2589		2590		2591		2592		2593		2594		2595		2596		2597		2598		2599		2600		2601		2602		2603		2604		2605		2606		2607		2608		2609		2610		2611		2612		2613		2614		2615		2616		2617		2618		2619		2620		2621		2622		2623		2624		2625		2626		2627		2628		2629		2630		2631		2632		2633		2634		2635		2636		2637		2638		2639		2640		2641		2642		2643		2644		2645		2646		2647		2648		2649		2650		2651		2652		2653		2654		2655		2656		2657		2658		2659		2660		2661		2662		2663		2664		2665		2666		2667		2668		2669		2670		2671		2672		2673		2674		2675		2676		2677		2678		2679		2680		2681		2682		2683		2684		2685		2686		2687		2688		2689		2690		2691		2692		2693		2694		2695		2696		2697		2698		2699		2700		2701		2702		2703		2704		2705		2706		2707		2708		2709		2710		2711		2712		2713		2714		2715		2716		2717		2718		2719		2720		2721		2722		2723		2724		2725		2726		2727		2728		2729		2730		2731		2732		2733		2734		2735		2736		2737		2738		2739		2740		2741		2742		2743		2744		2745		2746		2747		2748		2749		2750		2751		2752		2753		2754		2755		2756		2757		2758		2759		2760		2761		2762		2763		2764		2765		2766		2767		2768		2769		2770		2771		2772		2773		2774		2775		2776		2777		2778		2779		2780		2781		2782		2783		2784		2785		2786		2787		2788		2789		2790		2791		2792		2793		2794		2795		2796		2797		2798		2799		2800		2801		2802		2803		2804		2805		2806		2807		2808		2809		2810		2811		2812		2813		2814		2815		2816		2817		2818		2819		2820		2821		2822		2823		2824		2825		2826		2827		2828		2829		2830		2831		2832		2833		2834		2835		2836		2837		2838		2839		2840		2841		2842		2843		2844		2845		2846		2847		2848		2849		2850		2851		2852		2853		2854		2855		2856		2857		2858		2859		2860		2861		2862		2863		2864		2865		2866		2867		2868		2869		2870		2871		2872		2873		2874		2875		2876		2877		2878		2879		2880		2881		2882		2883		2884		2885		2886		2887		2888		2889		2890		2891		2892		2893		2894		2895		2896		2897		2898		2899		2900		2901		2902		2903		2904		2905		2906		2907		2908		2909		2910		2911		2912		2913		2914		2915		2916		2917		2918		2919		2920		2921		2922		2923		2924		2925		2926		2927		2928		2929		2930		2931		2932		2933		2934		2935		2936		2937		2938		2939		2940		2941		2942		2943		2944		2945		2946		2947		2948		2949		2950		2951		2952		2953		2954		2955		2956		2957		2958		2959		2960		2961		2962		2963		2964		2965		2966		2967		2968		2969		2970		2971		2972		2973		2974		2975		2976		2977		2978		2979		2980		2981		2982		2983		2984		2985		2986		2987		2988		2989		2990		2991		2992		2993		2994		2995		2996		2997		2998		2999		3000		3001</	
------	--	------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	------	--	--------	--

COURS DE FREQUENCE DES PRODUCTIONS
PAR DECADE

CANTON 1910 - 1915

SAN JOSE 1915 - 1920

0

10

20

30

e) Les coûts à la production

e 1. Calcul des coûts :

e 1.1 Coût comptable (CC) il est constitué par l'ensemble des facteurs de production (engrais, plants, traitement, irrigation, mécanisation et main d'oeuvre) .

Le tableau ci-après donne la répartition de ces coûts :

Unité : le dinar

Désignation des facteurs de production	Moyenne de l'échantillon en Dinars	Ecart type de l'échantillon	Intervalle de confiance à 5 %	Normes théoriques de la D.R.
Fumier	18.3	6.9	4.8 - 31.8	175
Engrais azotés	19.6	3.3	12.9 - 25.9	14
Engrais phosphatés	10.7	1.2	8.3 - 13.1	9.6
Engrais potassiques	3.7	1.1	1.5 - 5.9	30
Plants	34.5	3.2	28.2 - 40.8	24
Produits traitements	20.8	3.2	14.4 - 27.4	35
Eau d'irrigation	34.8	8.7	17.8 - 51.8	48
Mécanisation et T.A.	18.4	1.5	15.5 - 21.3	88
Main d'oeuvre	97.9	11.0	76.3 - 119.5	270
Total :	264			700

e 1.2. Le coût d'opportunité de la terre (C.O.T.) : il est déterminé par l'utilisation de la vente en cas de location de la terre soit 100.000 /ha en moyenne dans la Basse Vallée (campagne 1975 - 1976) .

e 1.3. Le coût d'opportunité de la main d'oeuvre familiale (CONP) - Dans notre cas il fait partie du coût comptable .

a 1.4. Le coût d'opportunité de l'investissement (C.O.I.)
Il est égal au rapport des dépenses engagées placées au taux
courant bancaire soit 6 % .

a 1.5. Le coût économique (C.E.) = c'est l'agrégé de
tous les coûts cités plus haut .

Le coût acceptable est $234.0 < CE < 383.2$

$$CE = CC + COT + C.O.I.$$

$$\begin{aligned} \text{fourchette } & \begin{cases} 234.0 + 100.0 + 14.0 = 348.0 \\ \text{de C.E. } & \begin{cases} 383.2 + 100.0 + 22.0 = 505.2 \end{cases} \end{cases} \\ & 348.0 < CE < 505.2 \end{aligned}$$

Le coût économique d'un hectare de tomate est donc compris
dans la fourchette 348.0 505.2 (cinq 5 %).

Le coût économique d'1 kg de tomate est le rapport du C.E.
au rendement moyen .

$$\text{Coût économique d'1 kg de tomate} = \frac{\text{C.E.}}{\text{R. moyen}}$$

$$\begin{aligned} \text{Fourchette de } & \begin{cases} \frac{348.000}{22.900} = 15.2 \\ \text{CP d'1 kg} & \frac{505.200}{22.900} = 22.1 \end{cases} \\ \text{cinq 5 \%} & \end{aligned}$$

Le coût à la production d'1 kg de tomate dans la Haute Vallée
et dans les conditions actuelles de production se situe dans la
fourchette .

$$15.2 \text{ cf/kg} < CP < 22.1 \text{ cf/kg}$$

Adaptation que la renommée est proportionnel dépenses

supplément de l'ancien terrain plus les dépenses sont élevées plus les rendements sont élevés (dans le sous ordre d'après les agriculteurs (85 de l'ensemble) qui atteignent des rendements de 50 l et plus dépassent les environs de 100 l. Par conséquent leur prix de revient de 42 est de :

~~CONFIDENTIAL~~ 10-11-1964

f) la technique culturale de la tomate.

Précedent culturel :

La tomate exige une forte dose d'engrais organique 30 à 40 T de fumier par hectare ou 10 à 20 T/ha de fumier après un engrais vert.

Aussi, elle ne doit pas succéder une solanacée (piment, tomate, aubergine, tabac, pomme de terre) avant un délai de 3 ans. Ces deux restrictions (forte exigence organique et écart phytosanitaire) nous permettent d'espérer un accroissement adéquat par la tomate.

Les Agriculteurs de la basse vallée cultivent la tomate :

- soit après un jachère travaillé	34 %
- soit après une céréale	50,7 %
- soit après une culture fourragère	13,1 %
- soit après une légumineuse	9,5 %
- soit après une culture légumière	2,3 %

On remarque que la tomate ne succède pas une solanacée, cependant le reste des cultures et des autres récoltes et l'apport d'une quantité de fumier (apport moyen est de 4.575 T/ha) sont jugés insuffisants pour satisfaire les besoins de la culture et pour éviter un épuisement et une dégradation de la structure du sol. Ce qui explique de moins particulièrement : une certaine des rendements potentiels des variétés cultivées.

-Préparation du sol :

Selon le précédent culturel les agriculteurs commencent à préparer le sol de fin juin (après une jachère ou une céréale).

De février jusqu'au mois d'avril après une culture légumière ou un fourrage vert.

Sources d'approvisionnement en plants :

Autoproduction	S.E.M.	C.C.-S.-P.S.	Privée	Autres	Total
26,5 %	12,15	15,4 %	25 %	-	59%

Un fort pourcentage des agriculteurs (26,5 %), ont recours :

- soit à l'autoproduction de plants à partir de la dernière récolte.

- soit à l'achat de plants chez les voisins.

À remarquer que ces deux sources d'approvisionnement, souffrent de certaines limites sur le plan phytosanitaire, peuvent être la cause :

- D'une dépense trop élevée par la suite de l'apparition de certaines maladies au moment de la culture, nécessitant et augmentant le remplacement des manquants et la pratique des traitements supplémentaires.

- D'une baisse de production due à la dépendance de la variété (l'agriculteur souvent non averti, a tendance à produire ses plants de la même variété sélectionnée pendant les années précédentes).

Plantation - Epoque - Mode - Densité et variété :

a) Epoque

La plantation à époque normale n'a pu être faite que pour 14 % des agriculteurs (plantation du 15 mars au 15 avril). On constate que le repiquage a été terminé du 15 avril pour ce groupe d'agriculteurs et pendant le mois de mai pour la majorité des agriculteurs 71 %.

Les conditions climatiques normales (grêle + période humide) expliquent ce retard dans le repiquage.

Après une plantation au mois d'avril la plupart des agriculteurs ont eu recours au deuxième et même au 3^e repiquage après la chute de la grêle du mois de mars 1974.

Repiquage après grêle :

2 ^e fois	3 ^e fois
23.4 %	13.9 %

D'une manière générale les agriculteurs (89.4 %) pratiquent une plantation en billon.

Le reste des agriculteurs 7.4 % pratiquent encore les cultures en planches pour la patate.

b) Densité

La densité de plantation varie entre 14.000 plants par ha à 22.000 plants/ha avec une moyenne de 17.250 plants par hectare.

c) Variétés

Les variétés pratiquées à l'intérieur des parcelles :

Parcelles	Mode	Kentia-Tanforn 14	Calgi	Autres	Total	
7 des agriculteurs pratiq. la	89.4 %	17.6	34.9	18.8	3.4	100

Grâce aux efforts déployés par la SEN les agriculteurs de la Basse Vallée s'orientent de plus en plus vers les nouvelles variétés productives : la Ventura et la Roma sont les deux principales variétés, viennent ensuite Calgi et Canatella.

L'emploi de variétés ayant des cycles végétatifs différents assure l'échelonnement de la production et évite la pointe au niveau de la collecte et du fonctionnement des usines.

Les travaux d'entretien :

et les irrigations :

La culture de la tomate de saison dans la Basse Vallée est irriguée par une quantité totale moyenne de 5480 m³/ha (face à un besoin réel qui se situe entre 2500 et 6000 m³/ha).

De plus 80,7 % des agriculteurs pratiquent une irrigation toutes les semaines et 15,7 % des agriculteurs irriguant une fois par quinzaine.

Dans les deux cas les agriculteurs ignorent les doses à donner par irrigation, de même l'importance des fréquences des irrigations.

Par conséquent il est utile d'envisager les techniques suivantes pour irriguer la tomate :

Stade de végétation	Nombre d'irrigation	Volume d'eau en m ³ /ha irrigation
Avant repiquage	1 irrigation	500
Juste après le repiquage	1 irrigation	700
Installation (avril - mai)	3 irrigations	500
Plein développement (juin - juillet)	9 irrigations	300
Récolte	4 irrigations	400

On constate selon les normes que les fréquences d'irrigations et les doses varient selon les stades végétatifs (tous les 15 jours jusqu'à la reprise, toutes les semaines pendant la période d'installation et tous les 5 à 6 jours pour le reste du cycle).

Quant à la qualité de l'eau d'irrigation la tomate supporte assez bien les eaux chargées en sel jusqu'à 3 g/l .

Sarclage et binage :

76,4 % des agriculteurs éliminent les mauvaises herbes en utilisant la main d'œuvre familiale ou autres .

29,6 % éliminent les mauvaises herbes en travaillant entre les lignes par des instruments aratoires tirés par les animaux de trait .

Traitements phytosanitaires :

Les principaux parasites et maladies craints par les agriculteurs sont :

- Le mildiou	33,5 %
- Pucerons	31,2 %
- Vers de terre et de fruits	23,6 %
- Alternariose	10,5 %
- Pourriture	7 %
- Noctuelle	7 %

Les produits de traitements utilisés pour lutter contre ces différents parasites et maladies sont :

- Nithane	74.6%
- Soufre	21.6%
- Phosphorane	32.3%
- Benlate	14.7%
- Systoxe	12.7%
- Parathion	25.3%
- Aldex	11.6%

Nous constatons que contre les ravageurs souterrains (vers gris, vers blancs, vers fil de fer) il n'y a que 11.6 % qui désinfectent leur sol par l'Aldex.

L'agriculteur de la Haute Vallée ne connaît pas l'importance des dégâts provoqués par les ravageurs souterrains, n'est pas encore habitué à la désinfection systématique du sol. Le soufre est connu par la majorité des agriculteurs car c'est un produit efficace contre l'oïdium et l'alternariose et d'autres maladies cryptogamiques.

Pour les traitements préventifs qui doivent être effectués avant des produits différents, contre les maladies cryptogamiques, l'agriculteur de la Haute Vallée n'utilise que la majorité des cas que le Nithane et le Benlate.

Contre les pucerons, deux produits sont plus ou moins connus par les agriculteurs il s'agit de la pyréthrine et du systoxe, ces deux produits doivent être commercialisés par les coopératives afin d'éviter un effet d'insensibilisation des insectes vis-à-vis de produits. La pyréthrine est utilisée contre les chenilles et d'autres insectes. Tous les traitements sont presque effectués (97.8 % pyréthrine) à dos ou sous-traités à la main, en une ou deux fois (fruits de décontamination) (0.1 %).

Les uns de ces renseignements se trouvent dans la section des renseignements généraux - 28.

Les autres renseignements

se trouvent dans la section des renseignements généraux - 28.

Les autres renseignements

se trouvent dans la section des renseignements généraux - 28.

N°	N°	N°	N°
2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section	2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section	2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section	2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section
Symptôme	Symptôme	Symptôme	Symptôme
2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section	2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section	2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section	2 irrigations reconstruire les sillons épandre de la terre de la section la plus de la section de la section la section de la section 25 irrigations d'irrigation 150 à 200 2 irrigations de la section 1 irrigations de la section avec du matériel 2 irrigations de la section plans de la section de la section

ANALYSE DE LA PRODUCTION DE TRÈFLE DANS LA BASSE VALLEE - CAMPAGNE ETE 1976

Durant la campagne d'été de l'année 1976 le rendement moyen atteint par les agriculteurs de la Basse Vallée était de 17 t/ha. Pour la campagne 1976 le rendement moyen est passé à 21 t/ha. Ce qui représente une évolution positive pour l'ensemble des exploitations ; en effet les efforts déployés par l'Office pour l'encadrement des agriculteurs ainsi que pour leur approvisionnement en semences sélectionnées, engrais, eau et autres services, ont été bien jugés par les agriculteurs comme suit :

Evolution des besoins.

Besoin	Moyenne	Maximale	Sans réponse	Total
73.3 %	82.1 %	8.3 %	9.3 %	100

Besoins des agriculteurs assurés par l'Office :

Semences et plants sélectionnés		Engrais		Produits de traitement		Autres services	
Oui	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui	Non
84.5 %	15.5 %	84.9 %	15.1 %	84.9 %	15.1 %	84.5 %	15.5 %

Ce que les agriculteurs souhaitent atteindre comme rendement pour la tomate se situe comme suit :

15 à 19 ^t	20 à 29 ^t	30 à 39 ^t	40 à 49 ^t	50 à 59 ^t	60 et .	H.A.
9.3 %	36.1 %	-	29.8 %	7 %	9.3 %	18.5 %

Ceci nous prouve que les agriculteurs de la Haute Vallée ne sont pas au même degré d'évolution .

Quant au rendement actuel on note que :

- 62,8 % des agriculteurs sont satisfaits
- 36,9 % des agriculteurs sont non satisfaits .

La vulgarisation telle qu'elle est actuellement :

Les vulgarisateurs ont participé en une large mesure à augmenter la production en aidant les agriculteurs :

- à mieux comprendre les nouvelles techniques de production choix de variétés adaptées, fertilisation, densité de plantation, traitement, doses d'irrigation, etc..
- à les sensibiliser à respecter de plus en plus les normes théoriques à fin de satisfaire les exigences de la cultures et surtout en vue de l'obtention des rendements potentiels de variétés utilisées .

2° - ANALYSE DU CIRCUIT DE COMMERCIALIZATION DE LA TOMATE

L'agriculteur ayant produit la tomate se trouve en face d'un choix multiple pour vendre sa récolte, il s'agit :

- d'une vente à l'usine la plus proche
- d'une vente à des marchés de gros
- d'une vente sur pied.

Selon le prix, les quantités produites et le degré de difficultés rencontrées pour le transport, l'agriculteur optera pour l'une des trois alternatives de vente.

Nous allons dans ce qui suit analyser ces trois facteurs (prix, quantités produites, et moyen de transport) qui conditionnent le choix du circuit de commercialisation.

1) Quantité produite et destination du produit :

La production moyenne de la Haute Vallée est évaluée à 10.000 tonnes/an et ce pourcentage de la production nous renseigne que :

- 78 % de la production de tomates est destinée à l'usine
- 8 % de la production est destinée au marché de gros
- 1 % de la production est vendue directement
- Les 13 % restant de la production renseignent le type des

agriculteurs qui se veulent les indicateurs de l'évolution de leur récolte.

Pratiqués vis à vis de l'usine :

Autres usages	Usage de cuisine	Transport	Autres usages
31.4	34.4	3.3	4.3
Autres usages	Usage de cuisine	Transport	Autres usages
3.3	4.3	34.9	

Contrat de culture avec les industriels :

Ind.	Ind.	R. R.	Total
22.1 \$	23.1 \$	5.6 \$	100 \$

La majorité des agriculteurs ayant des superficies limitées préfèrent être libres pour pouvoir profiter des meilleures conditions de prix soit sur le marché de gros, soit en pratiquant la vente sur pied au à des commerçants.

Les 23.1 \$ représentent les agriculteurs qui veulent avoir une certaine aide pour leur produit, ce sont généralement des agriculteurs moyens produisant sur des superficies dépassant les 5 hectares.

Sur le marché :

22.1 \$ des agriculteurs pratiquant la vente sur pied ou de gros les colons agricoles :

Produit de	Usage de	Usage de	R. R.	Total
Produit de	Usage de	Usage de	R. R.	Total
22.1 \$	23.1 \$	5.6 \$	100 \$	100 \$

14.1 % des agriculteurs sont dépourvus de moyens de transport . Pour ces agriculteurs la récolte est vendue sur pied au bien à des passeurs ou au marché de gros en louant un moyen de transport .

* 44.2 % des agriculteurs possèdent une charrette . Bien que ce moyen de transport est très pratique au niveau de l'exploitation, il demeure cependant lent et insuffisant .

* 17.4 % sont propriétaires d'une camionnette , Ces agriculteurs ne trouvent aucune difficulté pour mieux profiter des conditions favorables de prix pour la vente .

* 2.1 % des agriculteurs possèdent un camion et l'utilisent soit pour les ventes de leur récolte, soit pour transporter les récoltes des voisins . Supplément la location d'un moyen de transport l'utilisation de la capacité du véhicule loué est :

* 55.6 % des agriculteurs qui utilisent la totalité de la capacité du véhicule .

* 9.1 % des agriculteurs utilisent la moitié

* 15.9 % constitue les agriculteurs qui n'ont pas répondu à la question .

Le prix plancher actuel est :

- comestible pour 24-3 \$ par quintal

- non comestible pour 22-3 \$

Il est évident que les conditions actuelles de valeur des produits agricoles sont de plus en plus défavorables à l'agriculture. Ce qui explique la non rentabilité des productions pour la plus grande partie des producteurs. Les producteurs agricoles sont donc obligés de vendre leurs produits à des prix inférieurs à ceux du marché mondial.

Le prix du point de vente est :

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal. Ce prix est inférieur à celui du marché mondial. Les producteurs agricoles sont donc obligés de vendre leurs produits à des prix inférieurs à ceux du marché mondial.

- Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

- Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

- Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

- Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Le prix du point de vente est de 24-3 \$ par quintal

Ajoutons à ces contraintes techniques une autre non moins importante : les traitements phytosanitaires .

Ces traitements étaient presque absents en 1971 siers qu'actualisant l'agriculteur traite mais toujours de façon limitée .

Notons que les agriculteurs de pointe dans la Basse Vallée (6 %) qui arrivent à obtenir des rendements de 50 T/ha sont ceux qui utilisent une fumure minérale équilibrée suffisamment fournie en potasse et traitant rationnellement les cultures contre les maladies .

b - au point de vue économique :

On a vu que dans le commentaire sur l'analyse des coûts économiques on a d'un côté 6 % des agriculteurs qui produisent des rendements de 50 T et plus/ha et à des coûts de l'ordre de 10 ml/kg et de l'autre 14 % des agriculteurs obtenant des rendements de 14 T et moins/ ha et à des prix de l'ordre de 23 ml/kg. Les premiers sont largement compensés puisque non seulement ils font des bénéfices sur les quantités vendues à l'industrie (80 % de la production) mais à fortiori sur les quantités vendues au marché de gros ; quant aux deuxièmes leur coût économique est égal au prix plancher et leur seul bénéfice est celui réalisé sur les quantités vendues aux marchés de gros .

Nous pensons que les prix planchers actuels conviennent puisque par ces prix on peut inciter les petits agriculteurs à chercher la solution de leur difficulté au niveau de la recherche de la productivité maximale . Mais il ne faut pas oublier que cette amélioration ne peut être le fruit du hasard ; elle doit être assistée par une vulgarisation soutenue et un soutien appréciable des moyens de production l'augmentation actuelle des salaires ne doit en aucun cas soulever de protestation de la part des agriculteurs puisque cette augmentation n'a fait augmenter le prix de revient que de 1.5 ml environ/kg . En effet les dépenses moyennes de main-d'œuvre sont de l'ordre de 97.900 soit $97.900 \times 33 \%$ 32.307 ce qui correspond à une augmentation de $\frac{32.307}{23.000} = 1.5 \text{ ml/kg}$

Ajoutons à ces contraintes techniques une autre non moins importante : les traitements phytosanitaires .

Ces traitements étaient presque absents en 1971 siers qu'actualisant l'agriculteur traite mais toujours de façon limitée .

Notons que les agriculteurs de pointe dans la Basse Vallée (6 %) qui arrivent à obtenir des rendements de 50 T/ha sont ceux qui utilisent une fumure minérale équilibrée suffisamment fournie en potasse et traitant rationnellement les cultures contre les maladies .

b - au point de vue économique :

On a vu que dans le commentaire sur l'analyse des coûts économiques on a d'un côté 6 % des agriculteurs qui produisent des rendements de 50 T et plus/ha et à des coûts de l'ordre de 10 ml/kg et de l'autre 14 % des agriculteurs obtenant des rendements de 14 T et moins/ ha et à des prix de l'ordre de 23 ml/kg. Les premiers sont largement compensés puisque non seulement ils font des bénéfices sur les quantités vendues à l'industrie (80 % de la production) mais à fortiori sur les quantités vendues au marché de gros ; quant aux deuxièmes leur coût économique est égal au prix plancher et leur seul bénéfice est celui réalisé sur les quantités vendues aux marchés de gros .

Nous pensons que les prix planchers actuels conviennent puisque par ces prix on peut inciter les petits agriculteurs à chercher la solution de leur difficulté au niveau de la recherche de la productivité maximale . Mais il ne faut pas oublier que cette amélioration ne peut être le fruit du hasard ; elle doit être assistée par une vulgarisation soutenue et un soutien appréciable des moyens de production l'augmentation actuelle des salaires ne doit en aucun cas soulever de protestation de la part des agriculteurs puisque cette augmentation n'a fait augmenter le prix de revient que de 1.5 ml environ/kg . En effet les dépenses moyennes de main-d'œuvre sont de l'ordre de 97.900 soit $97.900 \times 33 \%$ 32.307 ce qui correspond à une augmentation de $\frac{32.307}{23.000} = 1.5 \text{ ml/kg}$

I. INTRODUCTION

La culture du pin est devenue la principale source
après la tomate pour les cultivateurs d'Alsace. Elle est
particulièrement développée dans la région de Colmar.
Les plantations ont été faites en 1900 et 1901. Les
résultats de la culture de 1902 ont été les suivants :
1. La culture de 1902 a été la plus productive de la région.
2. Les plantations de 1900 et 1901 ont donné de bons résultats.
3. Les plantations de 1902 ont été la plus productive de la région.

2. LES CULTURES

1. Les cultures de pin sont les plus productives et les
plus rentables de la région.

DISTRIBUTION DES SUPERFICIES DECLARÉES DE PINENT ET DES

EXPLOITANTS SELON LE PERIMETRE ET LA TRANCHE DE SUPERFICIE

51.

Tranche de superficie	1 ha	1-1,99 ha	2 - 4,99 ha	5 ha et	Total
Superficie	ha	ha	ha	ha	ha
Pinent	8	3	3	3	17
Pinent	16	3	-	-	19
Pinent	70	35	17	23	145
Pinent	28	7	4	4	43
Pinent	17	10	16	16	59
Pinent	137	98	40	47	322
Pinent	13	17	19	11	60
Pinent	16	4	-	-	20
Pinent	19	12	19	16	66
Pinent	13	7	8	10	38
Pinent	81	40	26	33	180
Pinent	80	12	12	14	118
Pinent	8	1	1	1	11
Pinent	4	2	16	18	40
Pinent	2	1	-	-	3
Pinent	1	1	-	-	2
Pinent	28	18	8	6	60
Pinent	93	29	15	19	156
Pinent	30	3	-	-	33
Pinent	32	6	2	8	48
Pinent	9	1	-	-	10
Pinent	95	33	10	12	150
Pinent	81	6	-	-	87
Pinent	167	49	10	14	240
Pinent	190	21	-	-	211
Pinent	16	1	-	-	17
Pinent	114	22	-	-	136
TOTAL GENERAL :	538	398	133	177	1246

Tranche de superficie	1 ha	1-1,5 ha	2-2,5 ha	3 et plus	Total
% d'agriculture	70	72	75	78	73,5
% de superficie	70	72	75	78	73,5

Cette répartition des surfaces est la suivante :

La culture du blé est la plus importante (70 % des surfaces)
 suivie de la culture du maïs (15 %). Les surfaces de culture
 de céréales sont de 70 % de la superficie totale. Les surfaces
 de culture de légumes sont de 15 % de la superficie totale. Les surfaces
 de culture de fruits sont de 10 % de la superficie totale. Les surfaces
 de culture de fleurs sont de 5 % de la superficie totale. Les surfaces
 de culture de plantes médicinales sont de 1 % de la superficie totale.

Suite aux déclarations des agriculteurs échantillons on a pu chercher la droite de regression des superficies réelles et des superficies déclarées .

L'équation de cette droite est comme suit :

$$S_R = a S_D + b$$

où

S_R : superficies réelles

S_D : superficie déclarées = 430 ha

a : coefficient de regression = 0.675

b : ordonné à l'origine = 0

soit :

$$S_R = 0.675 \times 430 = 290 \text{ ha .}$$

Superficie réelle = 290 ha

Cette méthode montre que le coefficient de corrélation entre les superficies déclarées et les superficies réelles est très significatif en effet :

$$\text{Coefficient de corrélation } k = \frac{\text{Cov } S_D, S_R}{\sqrt{V_{S_D} V_{S_R}}} = \frac{0.24}{0.43} = 0.81$$

$k = 0.81$

b) estimation du rendement :

Le rendement moyen $\bar{X}$ estimé à 5 %

d'erreur est de : $\bar{X} = \frac{\sum \bar{X}_i Y_i}{n} = 7.6 \text{ T/ha}$

Variant dans l'intervalle suivant :

$7.1 \text{ T/ha} < \bar{X} < 8.1 \text{ T/ha}$

L'écart type qui est de 0.25 T/ha exprime que les écarts entre les rendements obtenus par les différents exploitants sont faibles et on peut admettre aisément que les exploitants de la Basse Vallée réalisent des rendements de 7.5 T/ha.

La ventilation des rendements entre les différents exploitants se présente comme suit :

Rendement T/ha	% des exploitants	% cumulé	Observations
5 T/ha	4.4	4.4	agriculteurs
5-6.99 T/ha	29.3	32.7	agriculteurs moyens
7-8.99 T/ha	47.8	80.3	
11 T/ha et plus	8.6	100.0	agriculteurs de pointe
9-10.99 T/ha	10.9	91.5	

Les meilleurs rendements 11 T/ha sont réalisés par 8 % des agriculteurs autrement dit, la vulgarisation, au stade actuel du développement des périmètres doit mettre comme objectif le rattrapage des 18 % des exploitants par 80 % restants pour ainsi atteindre des rendements de 10 à 11 T/ha en améliorant leur techniques culturales uniquement car les conditions de milieu physique le permettent.

c) corrélation rendement/superficie

$$r = \frac{\text{Cov } xy}{\sqrt{V_x V_y}}$$

$$r = \frac{-0.20}{\sqrt{0.23 \times 3.83}} = \frac{-0.20}{\sqrt{1.34}} = \frac{-0.20}{1.15} = -0.17$$

$$r = -0.17$$

Ce coefficient explique que pour le piment la corrélation entre le rendement et la taille de la parcelle est négligeable et les bons rendements peuvent être obtenus indifféremment sur une grande ou une petite parcelle.

Project	Location	Area (sq. ft.)	Volume (cu. ft.)	Weight (lb.)	Value (\$)	Notes
Project A	Room 101	100	100	100	100	Initial inventory
Project B	Room 102	200	200	200	200	Second inventory
Project C	Room 103	300	300	300	300	Third inventory
Project D	Room 104	400	400	400	400	Fourth inventory
Project E	Room 105	500	500	500	500	Fifth inventory
Project F	Room 106	600	600	600	600	Sixth inventory
Project G	Room 107	700	700	700	700	Seventh inventory
Project H	Room 108	800	800	800	800	Eighth inventory
Project I	Room 109	900	900	900	900	Ninth inventory
Project J	Room 110	1000	1000	1000	1000	Tenth inventory

[illegible]

e) Coût de production du piment : -41-

Comme pour le cas de la tomate on s'intéressera au coût économique qui reflète le résultat des dépenses engagées par l'agriculteur. Ce coût se compose comme suit :

$$C.E.M. = C.C. + C.O.T. + C.O.I.$$

où :

C.E.M. : coût économique moyen

C.C. : coût comptable, ici moyenne des dépenses engagées par les agriculteurs (voir f)

C.O.T. : coût d'opportunité de la terre

C.O.I. : coût d'opportunité de l'investissement

soit :

$$C.E.M. = C.C. + C.O.T. + C.O.I.$$

$$C.E.M. = 101,1 + 100 + (101,1 \times 8 \%)$$

$$C.E.M. = 101,1 + 24$$

$$C.E.M. = 125,1 / \text{ha}$$

Si on prend le rendement moyen qui est de 7.6 t/ha alors le prix de revient du kg est de :

$$125,100 : 7600 = 55,9 \text{ ml/kg}$$

$$\text{Prix de revient/kg} = 56 \text{ ml}$$

(1) sur les produits de production 1-1 sur les produits 1-2
 LA PRODUCTIONS DE LA PRODUCTION (1-1) (1-2)

Productions des productions de production	Productions de 1-1 Productions 1	Productions de 1-2 Productions 2	Productions de 1-3 Productions 3
Productions	10.0	10.0	10.0
Productions addition	10.0	10.0	10.0
Productions phosphore	10.0	10.0	10.0
Productions potasse	10.0	10.0	10.0
Productions	10.0	10.0	10.0
Productions	10.0	10.0	10.0
Productions	10.0	10.0	10.0
Productions de la terre	10.0	10.0	10.0
Productions de l'industrie	10.0	10.0	10.0
TOTAL	10.0	10.0	10.0

D'après les déclarations, seulement 36,6 % des agriculteurs s'intéressent à la culture sous plastique, le reste sont indifférents vis à vis de cette technique :

Oui	Non	N° 0	Total
36,6 %	63,4 %	-	100

La variété qui intéresse les agriculteurs :

Les agriculteurs de la Haute Vallée cultivent principalement la variété du piment Lima . (69 %) Cependant il existe plusieurs autres variétés qui intéressent les agriculteurs et sont les suivantes :

Piment	Pays de	Long	N° 0	Total
Lima	Forêt			
69,2 %	27 %	36,5 %	7,3 %	100

Sources d'approvisionnement :

On peut noter pourcentage des agriculteurs (63,8 %) :

utilisent les semences des sources suivantes :

- auto-production
- achat des semences des voisins .

Or il faut noter que ces deux sources d'approvisionnement peuvent être la cause de la déperdition des semences et une source de maladies par suite de faible pourcentage des agriculteurs s'intéressent aux semences sélectionnées, qui proviennent des organismes spécialisés - S.E.N. - C.O.S.P.S.

Auto-production	S.E.N.	C.O.S.P.S.	Privé	Total
61,8	22,1	5,1	11	100

Comme le cas de la tomate, le piment ne doit pas succéder une solanacée avant quatre ans. Le piment doit avoir un bon fumier organique de 10 T à 40 T/ha et de 15 T à 30 T/ha après un engrais vert.

Ces deux exigences poussent l'agriculteur à respecter l'écoulement et la place du piment dans la rotation culturale.

On remarque que malgré les efforts des vulgarisateurs, 12,1 % des agriculteurs pratiquent la culture du piment après une solanacée.

Cependant la technique la plus répandue est la culture du piment après une céréale :

Précédent culturel	Arachide	Céréales	Maïs	Féve	Fourrage	Solanacées	Total
% des agriculteurs	8,4	58,8	7,1	4,9	12,2	18,6	87,6

12,2 % des agriculteurs n'ont pas répondu à la question posée concernant le précédent culturel.

Préparation du sol :

Selon le précédent culturel, les agriculteurs commencent à préparer le sol pour la culture du piment.

Plantation :

Pratique :

La plantation pendant une période normale a été pratiquée par la majorité des agriculteurs du 15 mars jusqu'à fin avril (77,2 %).

Les 22,8 % qui restent ont pratiqué la plantation pendant le mois de mai.

Date de plantation	13 - 14/5	15 - 16/5	17 - 18/5	19 - 20/5	21 - 22/5
% des agriculteurs	22 %	14.1 %	1.7 %	24.3 %	58 %

Mode de plantation :

Il existe trois pratiques de plantation :

- plantation en courbes
- plantation en lignes billes
- plantation en lignes simples

Les agriculteurs pratiquent principalement la plantation en lignes simples. Cependant la plantation en lignes billes est recommandée car elle permet de gagner du terrain et de l'eau.

Mode de plantation	Courbes	Lignes simples	Lignes billes	%	Total
	2.1 %	21.4 %	58.1 %	81.6 %	100 %

Densité de plantation :

La densité moyenne de plantation est de 22.500 plants/ha. L'écartement entre les lignes est variable (1 m à 1.20 m jusqu'à 1.40 m). Sur la ligne l'écartement entre 2 plants varie de 15 cm à 40 cm, et peut atteindre jusqu'à 50 cm. C'est ce qui explique la variation de densité 24500 plants/ha jusqu'à 10500 plants/ha.

On remarque que 22.500 plants/ha est une densité plus ou moins acceptable et recommandée dans les zones irriguées de la Basse Vallée une densité de 31.250 plants/ha, avec un écartement de 0.80 x 0.40 m.

Irrigation :

Fréquences et doses :

La technique d'irrigation n'est pas encore bien connue :
 Le plant est irrigué par une quantité moyenne de 2000 litres :
 Ce qui est supérieur à la dose normale pour cette culture (1000 à
 5000) et selon la pluviosité etc !

Les irrigations sont faites une fois par semaine pour
 les 80 % des agriculteurs et 10,5 % des exploitants irrigués
 toutes les quinze jours.

Fréquence des doses	1 fois/semaine	1 fois / quinze jours	Total
% des agriculteurs	80 %	10,5 %	90,5

Il faut signaler que les plants reçoivent pour les
 besoins d'eau du plant en plus pendant l'entretien de la culture
 et au moment de la formation des structures végétales.

3 limite de l'eau d'irrigation :

Les agriculteurs posent le problème de la salinité de
 l'eau d'irrigation. En effet 87,8 % des agriculteurs disent que le
 plant souffre de la salinité de l'eau d'irrigation, la vaste affir-
 mant que l'eau est acceptable.

Cependant le plant supporte l'eau chargée en sel,
 jusqu'à 4 g/l.

Qualité de l'eau :

Avis des irri- gants sur la qualité de l'eau	Salée	Acceptable	%	Total
% des agricul- teurs	87,8	12,2	-	100

Le débarras mécanique et chimique est entièrement absent pour les agriculteurs qui cultivent du pinard, mais pas pour les instruments aratoires tirés.

En effet tous les agriculteurs enlèvent les mauvaises herbes en utilisant le pain d'épave facile ou autres.

Traitement phytosanitaire :

Les maladies et les parasites évoqués par les agriculteurs sont :

- pourriture	: 63,9 %
- vers	: 36,7 %
- moutardes	: 25,3 %
- mildiou	: 9,6 %
- cryptogamiques	: 7,3 %
- virus	: 2,5 %

Les produits de traitement utilisés pour la lutte contre ces différents maux et parasites sont :

- Phosphoré	: 31,7 % des agriculteurs
- Systèmes	: 61,5 % "
- Dithane	: 9,8 % "
- Dorer	: 12,2 % "
- D.B.T.	: 4,1 % "
- Malté	: 4,1 % "
- Parathion	: 4,1 % "

On remarque que les produits systémiques sont assez utilisés par les agriculteurs.

Pour l'Aldrex il faut noter que son utilisation même pour la désinfection du sol est rare, les agriculteurs pratiquent des traitements avec l'Aldrex pour lutter contre les insectes au moment de la végétation.

Les traitements sont manuels à 100 %.

[illegible]

1. The first part of the report deals with the general situation of the country and the progress of the work during the year. 2. The second part deals with the results of the work done during the year. 3. The third part deals with the financial position of the country. 4. The fourth part deals with the social and economic conditions of the country. 5. The fifth part deals with the foreign relations of the country. 6. The sixth part deals with the internal security of the country. 7. The seventh part deals with the education and health of the population. 8. The eighth part deals with the culture and sports of the country. 9. The ninth part deals with the environment and natural resources of the country. 10. The tenth part deals with the future prospects of the country.	1. The first part of the report deals with the general situation of the country and the progress of the work during the year. 2. The second part deals with the results of the work done during the year. 3. The third part deals with the financial position of the country. 4. The fourth part deals with the social and economic conditions of the country. 5. The fifth part deals with the foreign relations of the country. 6. The sixth part deals with the internal security of the country. 7. The seventh part deals with the education and health of the population. 8. The eighth part deals with the culture and sports of the country. 9. The ninth part deals with the environment and natural resources of the country. 10. The tenth part deals with the future prospects of the country.	1. The first part of the report deals with the general situation of the country and the progress of the work during the year. 2. The second part deals with the results of the work done during the year. 3. The third part deals with the financial position of the country. 4. The fourth part deals with the social and economic conditions of the country. 5. The fifth part deals with the foreign relations of the country. 6. The sixth part deals with the internal security of the country. 7. The seventh part deals with the education and health of the population. 8. The eighth part deals with the culture and sports of the country. 9. The ninth part deals with the environment and natural resources of the country. 10. The tenth part deals with the future prospects of the country.	1. The first part of the report deals with the general situation of the country and the progress of the work during the year. 2. The second part deals with the results of the work done during the year. 3. The third part deals with the financial position of the country. 4. The fourth part deals with the social and economic conditions of the country. 5. The fifth part deals with the foreign relations of the country. 6. The sixth part deals with the internal security of the country. 7. The seventh part deals with the education and health of the population. 8. The eighth part deals with the culture and sports of the country. 9. The ninth part deals with the environment and natural resources of the country. 10. The tenth part deals with the future prospects of the country.
--	--	--	--

1) Le point de vue technique culturale :

La culture de piment n'a pas subi la même évolution du point de vue rendement que la tomate. Cette dernière est d'abord familière pour les agriculteurs et a capté toute l'attention des chercheurs de la S.R.M. (Station expérimentale de la Manouba) qui a essayé d'en produire des variétés nouvelles et productives. Les rendements de piment ont augmenté dans une certaine mesure mais cette évolution a été freinée par une sécheresse excessive de l'été 1954. Comme pour la tomate, la culture de piment doit recevoir plus d'attention et de soins techniques afin d'obtenir des rendements élevés dans les conditions existantes et sous traitement.

2) Le point de vue économique :

Les prix de revient de 55 M sont des prix relativement élevés. Les industriels ont des prix peu rémunérateurs pour les produits. Il faut donc se soucier des prix comme pour la tomate car une action équilibrée.

a - INTRODUCTION :

Pour les cucurbitacées à savoir le melon et la pastèque on présentera les superficies cultivées, les rendements, et les coûts de production :

b - cas du melon :

y = Superficie :

« l'ajustement par une droite de moindres carrés de la superficie déclarée a conduit à l'équation suivante :

$$y = a X + b$$

où

y = superficie réelle

X = " déclarée

a et b constantes

soit :

$$y = 0.678 X + 0.21$$

si $X = 431$ ha alors y sera :

$$y = (0.678 \times 431) + 0.21$$

$$\boxed{y = 292 \text{ ha}}$$

Le coefficient de corrélation trouvé est :

$$\frac{\text{Cor. } \sum y_i x_i}{\sqrt{\sum y_i^2} \sqrt{\sum x_i^2}} = \frac{6.99}{\sqrt{10.18} \sqrt{5.48}} = 0.92$$

A priori ceci est largement significatif mais procédons au test de ce coefficient :

Pour en faire on calcule la valeur de t tel que :

$$t = \frac{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y})}{\sqrt{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2 \sum_{i=1}^n (y_i - \bar{y})^2}} = \frac{0.42}{\sqrt{0.24 \times 0.24}} = 1$$

$$t = 1$$

$$t = \left\{ \begin{matrix} 11 & 10 \end{matrix} \right\} = 10$$

or au seuil de signification de :

$$t = 0.5 \text{ ou } t = 10 = 2.01$$

$$t = 1 \text{ ou } t = 10 = 4.70$$

Dans l'hypothèse nulle (il n'existe pas de corrélation entre les superficies déclarées et les superficies réelles) on rejette et par voie de conséquence les superficies déclarées et réelles sont très proches et les conclusions tirées à partir de l'échantillon correspondent bien à la réalité.

$\bar{h}$ = rendement moyen :

le rendement moyen $\bar{h}$ trouvé est de :

$$\bar{h} = \frac{\sum_{i=1}^n h_i}{n} = \frac{15.5}{10} = 1.55$$

$$\bar{h} = 1.55 \text{ T/ha}$$

la variance de $\bar{h}$ est $\frac{\sum_{i=1}^n (h_i - \bar{h})^2}{n} = 30.75$

Donc l'écart type $\bar{h}$

$$s_{\bar{h}} = \sqrt{\frac{30.75}{10}} = \sqrt{3.075} = 1.75$$

$$\bar{h} \pm 1.96 s_{\bar{h}}$$

Donc le rendement du melon varie dans l'intervalle suivant :

$$1.55 \text{ T/ha} \leq \bar{h} \leq 1.55 \text{ T/ha}$$

Ceci nous conduit à déduire la production (P) de melon qui est de :

$$6250 \text{ T} \leq P \leq 5450 \text{ T}$$

Avec une production moyenne de l'ordre de 4500 t

la ventilation du rendement se présente comme suit :

Fréquence des rendements :

Tranche de rendement	% d'agriculture	% cumulé
5 t/ha	5.6	5.6
5 - 9.9 t/ha	8.7	14.3
10 - 14.9 t/ha	35.1	49.4
15 - 19.9 t/ha	37.6	87.0
20 - 24.9 t/ha	10.0	97.0
25 - 29.9 t/ha	2.4	99.4
30 t/ha et +	2.6	100.0
TOTAL :	100.0	

On voit qu'environ 7 % des agriculteurs arrivent à obtenir des rendements de 10 t/ha et 8 % réalisent des rendements de moins de 5 t/ha. La majorité des agriculteurs est donc située autour de la moyenne. Ceci s'explique par le fait que pour cette culture les agriculteurs utilisent le même matériel biologique et appliquent la même technique.

h - Coût de la production

On a des facteurs de production d'1 ha de melons dans la Région Vallée

Facteurs de production	Moyenne du rendement	Coût type de l'hectare	Intervalle de confiance à 5 %	Coût moyen de la D.E.
Fumier	5.4	1.90	(-2.1) - 9.1	120
Engrais azotés	11.8	1.45	9.1 - 14.5	7.5
Engrais phosphatés	7.4	0.85	6.6 - 8.2	9.6
Engrais potassiques	-	-	-	20
Sarclage	15.4	1.6	13.4 - 21.4	7.5
Traitement	65.0	3.7	32.0 - 47.2	20
Irrigation	26.4	2.1	23.4 - 30.4	43
Électrification	13.5	1.1	11.4 - 17.6	88
M.O.	73.9	9.8	69.3 - 78.7	200
Total	202.9	14.8	173.7 - 221.1	320

$$C.F.N. = C_1C_2 + C_3Q_1Y_1 + C_4O_1I_1$$

$$C.F.N. = 402.9 + 150 + (402.9 \times 5.5) \\ = 302.9 + 16.9 = 319.1 \text{ D/ha}$$

le rendement ainsi de : 10.5 T/ha

le coût d'1 kg de maïs est de :

$$\frac{319.1 \text{ D}}{10.5 \text{ T}} = 30.3 = 20 \text{ Mli/ha}$$

$$\text{Coût d'1 kg de maïs} = 40 \text{ Mli/ha}$$

Le cas de la production :

$$C_2 = \text{superficie}$$

$$R = a D + b$$

R = superficie réelle

D = superficie déclarée

a et b : constantes

soit :

$$R = 1.18 D + 0.55$$

$$R = 516 \text{ ha}$$

La corrélation entre la superficie déclarée et la superficie réelle est :

$$r = 0.91$$

Cette corrélation implique que R et D sont intimement liés :

$$C_2 = \text{Rendement}$$

Le rendement moyen calculé est de 15.1 T/ha mais ce rendement est variable dans l'intervalle suivant :

$$12.8 \text{ T/ha} < R < 17.8 \text{ T/ha}$$

avec un risque d'erreur = 5 %

La production, compte tenu des rendements et des superficies estimés précédemment, varie dans l'intervalle suivant :

$$5325 \text{ T} < P < 7495 \text{ T}$$

avec une production moyenne égale à 6365 T.

Le rendement est variable entre les agriculteurs comme

suit :

Ventilation

Fréquence des rendements :

Tranche de rendement	% d'agriculteurs	% cumulé
0 T/ha	0.5	0.5
0 - 5 T/ha	21.1	21.6
5 - 10 T/ha	36.8	58.4
10 - 15 T/ha	31.6	90.0
15 - 20 T/ha	10.0	100.0

On situe globalement que 55 % des agriculteurs ont

un rendement moyen de 22 % ou des rendements inférieurs

10 T/ha ou 25 % 10 T/ha avec un pic de 30 T environ /ha.

C = Coût de production

Coût des facteurs de production d'1 ha de potager

C'est la somme totale :

Désignation des facteurs de produc- tion	Moynne de l'échantillon 100 \$	Pour 175 de l'échantillon 7 \$	Intervalle de confiance à 95 %	Moynne (coût) 4000 F.C.
Fumier	6.5	3.1	1.5 - 10.6	125
Engrais azotés	15.8	2.6	15.7 - 30.9	7.8
Engrais phosphatés	5.0	1.8	3.1 - 15.1	9.6
Engrais potassiques	4.1	2.8	1.1 - 9.6	30
Semences	22.5	3.7	3.2 - 18.6	7.5
Traitement	7.7	3.5	0.8 - 14.6	30
Irrigation	33.8	3.0	16.3 - 28.1	43
Mixtion	14.7	1.7	11.4 - 15.0	88
Main d'œuvre	59.6	15.9	58.4 - 129.8	287
TOTAL :	178.9	25.0	129.3 - 227.9	520

Coût de production / kg :

-55-

$$C.E.N. = C.C. + C.O.T. + C.D.I.$$

$$= 178.9 + 191.0 + (178.9 \times 8 \%)$$

$$= 278.9 + 15.1 = 294.0$$

$$C.E.H. = 294.0 \text{ o/h}$$

Le rendement moyen étant de : 15.3 , le prix de revient du
 kg est de :

$$\frac{294.0}{15.3} = 19.2$$

Prix de revient d'1 kg de pastèque = 19 Ml.

FIN

58

VUNS